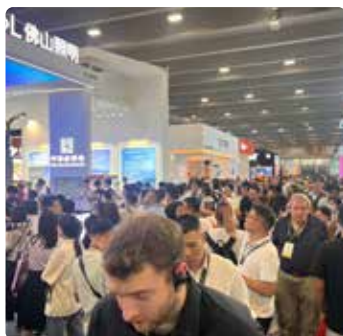


INSTALLATØR^{.dk}

INSTALLATOR.DK — FORUM FOR TEKNISKE INSTALLATIONER

10. AUGUST 2025
NR. 3 - 61. ÅRGANG

TEMA: DANISH SECURITY FAIR



VERDENS STØRSTE LYSMESSE I KINA

GILE 2025 trak over 200.000 besøgende til gigantisk messe med lys i alle former og farver og lysteknik med fokus på bæredygtighed og energibesparelser.



NY ORDNING INVITERER DEN HALVE VERDEN

Regeringen åbner op for en ny ordning, der tillader arbejdskraft fra 16 udpegede lande. Men kravet er, at den ansættende virksomhed skal have overenskomst på plads.

BIOGAS DANMARK ER PARAT MED GRØN GAS

Allerede fra 2030 vil det være muligt at forsyne de danske gasforbrugere og virksomheder med grøn biogas, fastslår foreningen og afviser, at der er behov for slutdato for gas til private.

VELTEK-DIREKTØR SKAL SKAFFE SYNLIGHED

VELTEK har fået ny direktør, der skal sikre større synlighed for brancheorganisationen, der tæller 125 medlemmer indenfor vand, el, ventilation og vand.

STORT POTENTIALE VED AT FLYTTE FORBRUGET

Der er milliarder at spare for forbrugere og mindre virksomheder ved at flytte forbruget til strømmen er billigst. Og så vil det også spare CO₂-udledning og strække investeringer i netværksudbygning ud.



SG Install 2.0

sg-as.dk

SG Install - FORDELE

SG Install er en komplet serie af afbrydermateriel i højeste kvalitet med masser af fordele til både forbruger og el-installatør.

Fordele

- Revolutionerende koblingsklemmer sikrer en lynhurtig og sikker installation (Patent pending).
- Plastik udført i UV-resistent og farvebestandigt materiale.
- Alle fronte og tangenter er udført med anti-bakteriel overfladebeskyttelse som standard.
- Kobberledere af højeste kvalitet sikrer maksimal kvalitet og meget lang levetid.
- 100% kompatibel med både nye og gamle rammer og dåser.
- Emballagen er udført i miljøvenligt genbrugspapir for nem håndtering.
- 10 års garanti fra aflevering.



Er du Europas største MOTHERFUGA?

Gæt en FUGA® og vind en
VIP-oplevelse for 2 personer
til EM i håndbold 2026



Scan og deltag



Indhold

TEMA: Danish Security Fair

24 Sikkerhedsmesse når hele vejen rundt

Branchen

- 17 Regeringen byder udlændinge velkommen
- 19 Ordrede forhold sikrer opbakning
Overenskomsten skal være på plads for virksomheder, der vil hente udenlandsk arbejdskraft til Danmark.
- 34 Ny direktør skal sikre større synlighed
VELTEK's nye direktør skal sikre synlighed og styrke foreningens aktive varetagelse.
- 42 TSG Group vil dominere markedet
Med et strategisk opkøb af den danske cleantech-virksomhed NRGreen ApS rykker TSG Group nu for alvor ind på markedet.
- 44 Batterier er fremtiden
Markedet for frekvensregulering har i de seneste år tiltrukket stor opmærksomhed.
- 53 Europæiske virksomheder har opgivet
- 59 Aarhusiansk virksomheder trodsede trenden

VVS

- 36 OCC samlede rekordpublikum
Flere besøgte end nogensinde tidligere fandt vej til Odense Congress Center i Odense under VVS'25.
- 68 Samlende koncept skal vise unik fordel
Geberit vil med konceptet Mastering Water fremhæve fordelene ved, at producenten som den eneste kan levere alle dele af vandsystemet i en bygning.

Varme & Køl

- 39 Usikkerhed er gift for investeringslysten
Den grønne omstilling til fjernvarme og varmepumper forsinkes af manglende slutdato for naturgas til boligopvarmning.
- 40 Biogas kan løse opgaven
- 65 Dalkin vil op blandt de største
Efter godt et år med kontor i Danmark gør Dalkin Danmark status. Salgsmålene er nået og Interessen for Daikin Training Academy har overgået selskabets forventninger.

EL

- 47 Milliarder at spare ved at flytte forbruget
Stadig mere grøn energi gør det til en god forretning at flytte elforbruget for virksomheder og forbrugere.



24 **Danish Security Fair: Fra dørlåse til avanceret videoovervågning**
Den kommende messe i MESSE C i Fredericia samler hele branchen på den hidtil største messe på området.



17 **Ny ordning skal sikre udenlandsk arbejdskraft**

Danmark mangler arbejdskraft nu – og i fremtiden. Regeringen vil åbne for arbejdskraft fra udvalgte lande.



53 **Verdens største lysmesse understreger Kina's førerposition**

Messe Franfurts "Light & Technology" messe i Guangzhou i Kina viste lys og lysteknik til alle formål fra 3.188 udstillere.



59 **Kinesisk ejerskab sikrer fremtiden for aarhusiansk virksomhed**

Den danske produktion af produkter til scenelys og dynamisk facadebelysning fortsætter trods kinesisk ejerskab.



40 **Drop stop for gasfyr: De skal fyre med biogas**

Det er den bedste løsning for samfundsøkonomien og for husejere med gasfyr i landdistrikterne.



VOLUND VARMETEKNIK

S735 Boligventilationsvarmepumpe uden ude-del

Din ideelle løsning til både nybyg og konvertering af eksisterende varmekilder – herunder ældre boligventilationsvarmepumper, samt gaskedler med ventilations- eller udsugningsanlæg. Kan anvendes i typisk nybyggeri af parcel-, kæde- og rækkehuse mellem 60-170 m².

- ✓ Ventilation, varme og varmt vand på samme tid
- ✓ Høj årsvarmefaktor (SCOP) og lave driftsomkostninger
- ✓ Lavt lydniveau, stilrent design og et kompakt format gør den nem at placere og installere
- ✓ Brugervenlig touchscreen og integreret trådløs opkobling med energibesparende smartteknik
- ✓ Naturligt kølemiddel R290

Udforsk alle innovationerne bag S735 på volundvt.dk


Ingen udedel

5 ÅRS
GARANTI



Scan og læs mere

Bedre sent end aldrig – Danmark har hårdt brug for international arbejdskraft



Lars Emtækær, redaktør



Scan QR og læs vores Danish Security Fair 2025-tema på installator.dk

Lysten og viljen til at lukke Danmark op for mere udenlandsk arbejdskraft har ikke været lige stor blandt regeringens tre partier.

Det er ingen hemmelighed, at Socialdemokratiet har været tilbageholdende, mens Moderaterne med Lars Løkke Rasmussen i spidsen har presset på for at gøre det lettere at hente udenlandsk arbejdskraft fra lande uden for EU til Danmark.

Derfor har det taget tid – lang tid – for regeringen at nå til enighed om en ordning. Og ganske klogt har regeringen involveret arbejdsmarkedets parter i arbejdet og de kvitterede ved at rose den nye ordning i høje toner.

Arbejdsgiversiden har ønsket – og fået – en reduktion af indtægtsgrænsen, der reduceres til 300.000 kr. årligt, mens arbejdstagersiden har fået indført en række tiltag, der skal modvirke social dumping, herunder krav om ID-kort på større bygge- og anlægsprojekter.

Virksomheder, der ønsker at hente udenlandsk

arbejdskraft skal også have tegnet overenskomst indgået mellem Dansk Arbejdsgiverforening og Fagbevægelsens Hovedorganisation.

Og så omfatter ordningen 16 udvalgte lande, der bl.a. tæller Kina, Indien, USA, Storbritannien, Canada og Australien.

Men der bliver ingen adgang for borgere i afrikanske eller mellemøstlige lande. Et krav, der ikke mindst er fremført af Socialdemokratiet, der med udlændinge- og integrationsminister Kaare Dybvad ord mener, "at det er bedre for Danmark, at arbejdskraften kommer fra Storbritannien end fra Somalia."

Nu er det store spørgsmål så, hvor meget udenlandsk arbejdskraft, ordningen vil resultere i.

Som du kan læse inde i magasinet, er antallet – ifølge regeringens skøn – på ingen måde overvældende.

Men vejen er banet og nu er det op til de berørte brancher at udnytte den bedst muligt.

WWW.INSTALLATOR.DK

INSTALLATØR

Magasinet Installatør er fagpressens bedste bud på et fælles månedsmagasin for de autoriserede installatørfag og hertil knyttet rådgivningsvirksomhed. Magasinet dækker områderne el, vand, varme, ventilation, energi, indeklima, belysning, sanitet, design, miljø samt hertil hørende materialer, værktøj, beklædning etc.

Målgruppen:
Alle med professionel interesse i de nævnte fagområder, herunder virksomheder med en eller flere ansatte autoriserede installatører, arkitekter eller rådgivende ingeniører med tilsvarende specialer.

Stof til redaktionen modtages fortrinsvis som word-fil eller lignende via mail til red@horisontgruppen.dk, såvidt muligt vedhæftet foto, grafer og andet illustrationsmateriale i høj opløsning, helst som eps- eller jpg-filer (HUSK tydelig kreditering). Eftertryk er kun tilladt efter forlods aftale med redaktionen.

Redaktion:

 Rasmus Brylle
Udgiver (ansv.)
rb@horisontgruppen.dk

 Lars Emtækær
Redaktør
le@horisontgruppen.dk

 Majbritt Refsgaard
Grafiker
mr@horisontgruppen.dk

Salg & Marketing:

 Per Alberg
Business Manager
pa@horisontgruppen.dk
Telefon 5373 1364

Abonnement:

Ændringer af navn eller adresse for modtagelse af magasinet Installatør, skriv venligst mail til:
abo@horisontgruppen.dk

ISSN: 2596-4666

Tryk:



Udgiver:
Horisont Gruppen a/s
Strandlodsvej 44 . DK 2300 København S
Telefon: +45 5350 6060
info@horisontgruppen.dk
www.horisontgruppen.dk



NYHED

■ GEBERIT

NY GEBERIT DUOFIX

SIMPELTHEN BEDRE



Hurtig montering på lodrette profiler til installationer i fuld højde



Et ekstra hul giver fleksibilitet for at imødekomme strukturelle elementer, såsom forhindringer eller rør inden i væggen



Den optimerede ramme gør en stabil installation mulig for alle væghængte toiletter med en dybde på op til 70 cm



Fixeringen kan nemt flyttes for at tilpasse sig positionen på tilslutningsbøjningen, hvilket gør en problemfri installation mulig



Type 383 svømmeventil sikrer effektiv, hurtig og lydøs opfyldning



Markeringer på den blå ramme gør det lettere at måle til midten af gevindstængerne og afløbet



Skruer med en ekstra indre Torx (TX) giver en ekstra værktøjsmulighed til arbejde med en skruemaskine

KNOW
HOW
INSTALLED

Designet til fleksibilitet. Duofix er lettere at installere end nogensinde før med nye funktioner designet til at klare enhver installationssituation. Det brugervenlige design forenkler installationsprocessen, hvilket sparer tid og kræfter. Med 60 års erfaring inden for indbygningsteknologi og Geberits anerkendte kvalitet, er Duofix en pålidelig og holdbar løsning til moderne installationer.

→ www.geberit.dk/duofix



50 års garanti på tilgængelighed af reservedele

LAUFEN



Toilet med Silent Flush

- STOR REDUKTION AF SKYLLESTØJ
- MERE EFFEKTIV SKYLNING
- ØGET HYGIEJNE

LAUFEN.DK/
SILENT-FLUSH





Ny el-motorvej for 12,5 mia

Elnettet fra Aarhus til Aabenraa er slidt og har ikke tilstrækkelig kapacitet til at flytte den stigende mængde strøm, som den grønne omstilling skaber. Derfor har klimaminister Lars Aagaard (M) nu godkendt en modernisering af strækningen, der vil koste 12,5 mia. kr. "I dag har elnettet flere steder nået grænsen og er kort og godt ved at have udtjent sin værnepligt. Det skal selvfølgelig løses. Der er potentielt meget mere vedvarende energi på vej til området, og det går ikke, at et udtjent eller utilstrækkeligt elnet bliver en barriere for mere grøn strøm. Så der-

for er den investering, der kommer nu, helt nødvendig og grøn handling, der virker," siger klima-, energi- og forsyningsminister Lars Aagaard. Det er Energinet, der vurderer, hvor der skal investeres i elnettet, og de står også for projektet, der blandt andet medfører, at 270 km. nedgravede kabler erstatter gamle elmaster, flere stationer bliver udvidet, og 190 km. ny strækning af luftledninger etableres. Anlægsarbejdet forventes at starte i 2028 med idriftsættelse i 2032. De gamle luftledninger forventes nedtaget i 2036.

Færre kunder klager



Ankenævntet for Tekniske Installationer modtog i fjor 275 indkomne klager. Det er et fald på 14 pct. i forhold til 2023, viser tal i den nye årsberetning fra TEKNIQ's bestyrelse. Ud af de indkomne klager blev 183 afsluttet i 2024 og her fik klager medhold i omkring 45 pct. af sagerne, mens de involverede virksomheder fik medhold i omkring 33 pct. af sagerne, skriver teknik.dk. Resten dækker over klager, hvor

kunderne ikke fik medhold i alle klagepunkter. Det var tilfældet i 13,5 pct. af sagerne, mens de øvrige blev afvist af nævnet, da afgørelsen forudsatte parts- og vidneforklaring, der ikke foregik ved Ankenævnet. Hvis virksomheder gerne vil undgå en tur i Ankenævnet er det ifølge Rikke Schjødt Christensen, der er erhvervsjuridisk chef i TEKNIQ, vigtigt at forventningsafstemme med kunderne.

Danmark kan lære af udlandet

Sikkerheden i danske batterianlæg (BESS-anlæg) kan styrkes ved at inddrage udenlandske erfaringer. Ny DBI-rapport sammenligner danske og internationale vejledninger på området og giver konkrete anbefalinger. DBI har i en ny rapport sammenlignet de danske vejledninger med retningslinjer og vejledninger fra andre lande for at identificere mulige huller, og rapporten kommer med anbefalinger til, hvordan de danske vejledninger kan forbedres ved at trække på de udenlandske erfaringer.

"Vi kan se, at andre lande er lænere fremme på flere områder. I Danmark har der indtil videre primært været fokus på, hvordan brandvæsenet skal håndtere en brand og kun i mindre grad på, hvordan man forebygger den," siger Rasmus Æbelø, brandrådgiver hos DBI og medforfatter til rapporten. Rapporten kommer med en liste over områder, hvor de danske myndigheder og aktører kan hente inspiration og styrke brandsikkerheden omkring det voksende antal batterianlæg.



99 pct. dækning er målet

Regeringen og Folketingets partier har indgået en ny aftale om digital infrastruktur, der har en målsætning om, at 99 pct. af alle landets boliger og virksomheder skal have adgang til gigabit-forbindelser i 2027. Danmark ligger helt i front i Europa med mobil- og bredbåndsdækning i hele landet. Således var 97 pct. af alle boliger og virksomheder medio 2024 dækket af teleinfrastruktur, der kan levere de helt høje hastigheder og ifølge brancheforeningen Fiberalliancen er tallet nu 98 pct. Nu skrues målsætningen for gigabit-forbindelser op til 99 pct. i 2027, og for at understøtte bred-

båndsudrulningen til de sværest tilgængelige adresser videreføres Bredbåndspuljen i 2026 og 2027. Allerede i dag har 99 pct. af alle boliger og virksomheder adgang til 100/30 Mbit/s forbindelser. Digitaliseringsstyrelsen vurderer, at antallet af adresser, der ikke har adgang til 100/30 Mbit/s ved udgangen af 2025 vil være faldet til ca. 15.000. En stor andel af disse adresser ligger i tyndt befolkede områder, hvor det er omkostningstungt at etablere bredbånd, men det er nu aftalepartiernes målsætning, at de resterende adresser skal have adgang til 100/30 Mbit/s i 2027.



Andel af el-varebiler stiger

Salget af varebiler lå i maj lavere end i samme måned i fjor, men andelen af indregistrerede eldrevne varebiler er steget markant, viser de seneste tal fra bilstatistik.dk Salget af varebiler ligger i år markant lavere end i fjor. År til dato godt 20 pct. lavere. I maj blev der indregistreret 2.225 nye varebiler, hvilket var 21 pct. lavere end samme måned i fjor. Men samtidig er andelen af eldrevne varebiler vokset markant. "I maj måned var over 30 procent af de nyregistrerede vare-

biler eldrevne, og antallet af nye el-varebiler er fordoblet siden sidste år. El-køretøjer bidrager til nedbringelsen af CO2 i Danmark, og derfor bør der også være gode muligheder for at elektrificere vare- og lastbilmarkedet," siger Jonathan Schacht Halling Nielsen, vicedirektør i Mobility Denmark. Sammenlignet med maj i fjor er andelen af indregistrerede elvarebiler næsten tredoblet fra 11,5 pct. til 31,2 pct. viser tal fra bilstatistik.dk

Elektrikere hårdest ramt

Et bredt udsnit af byggebranchens virksomheder lider under urimelig behandling og skrankepavekultur i mødet det offentlige. Særligt elektrikere melder om dårlige oplevelser, men også VVS-, tømrer-, og bygningssnedker-fagene har problemer. En undersøgelse fra SMVDanmark afslørede for nylig, at mange små og mellemstore virksomheder oplever dårlig behandling fra myndighederne. Nu viser et dybere blik på tallene, at bygge- og anlægsbranchen også rammes hårdt. 29 pct. af den samlede bygge- og anlægsbranche, svarer, at de har følt sig dårligt eller uretfærdigt behandlet i kontakten med det offentlige, mens 26 pct. har modtaget mangelfuld eller vildledende rådgivning fra myndighederne. "Vi ser desværre en skrankepavekultur, hvor virksomheder bliver mødt med mistillid og en rigid tilgang, der gør det svært at samarbejde. Det undergraver tilliden og hæmmer væksten, særligt i



brancher, hvor myndighedskontakt er en del af hverdagen," siger Alexander Søndergaard, der er underdirektør i SMVDanmark. Der er store forskelle mellem de forskellige fag, og udfordringerne er generelt størst for elektrikere. Her melder hele 40 pct. om, at de inden for de sidste to år har været i kontakt med det offentlige, hvor de har følt sig dårligt eller uretfærdigt behandlet, mens 27 pct. af elektrikere angiver, at de har følt sig talt ned til eller intimideret i mødet med det offentlige. 35 pct. har oplevet urimeligt lange sagsbehandlingstider. Alle tal der ligger over gennemsnittet for SMV'erne i undersøgelsen.

Mikronet til grøn omstilling

PensionDanmark og Copenhagen Infrastructure Partners (CIP) er gået sammen om at etablere virksomheden Plexar Energy, der skal udvikle mikronet, der kan bringe den grønne omstilling af energiforsyningen ind i en ny fase. Mikronet, også kaldet microgrids, er selvstændige, lokale elnet, der kan levere store mængder grøn energi til store aftagere som transportvirksomheder og industriproduktioner uden at påvirke elforsyningen i det omkringliggende samfund negativt.

Mikronettene vil blive forsynet af energikilder opført på stedet som sol eller vind kombineret med batterikapacitet for at sikre stabil forsyning. Plexar Energy vil tilbyde en standardiseret løsning for mikronet, som er i stand til at interagere med det lokale elnet. Det giver kunderne en robust elforsyning, samtidig med at kapacitetsudfordringer i elnettet kan afhjælpes, forklarer partner hos CIP og administrerende direktør for Plexar Energy, Karsten Plauborg.



Solcelle-el slår rekorder

De mange soldeller og solcellerparker, der er blevet installeret i de seneste år, giver nu et markant bidrag til elproduktionen og leverer den ene produktionsrekord efter den anden, viser tal fra Energinet. I den time, hvor produktionen toppede i maj, svarer det til, at hele 63 pct. Der er både slået dags- og timerekorder for elproduktion, og ifølge prognoserne står månedsrekorden også lige på vippen til at blive slået. "Det her kommer ikke som en kæmpe overraskelse, for vi har jo set en massiv udbygning med sol de seneste år. Men det kommer

dog som en dejlig bekræftelse af, at det går den rigtige vej med at få grøn strøm fra solceller ind i elnettet, og at det giver en effekt," siger chefkonsulent i Energinet David Hartz. Den solrige maj har betydet, at dagsrekorden er blevet slået i fem dage i forhold til maj i fjor, mens timeproduktionen toppede den 5. maj fra 12.00 til 13.00, hvor den kunne dække 63 pct. af det danske forbrug. Til sammenligning kunne strøm fra solceller i hele 2024 i gennemsnit dække ca. 9 procent af vores forbrug.





solar

INVITATION

AI – Din nøgle til energi- optimering og work smarter

Kom til en dag med faglighed og netværk, hvor førende eksperter giver dig indsigt i, hvordan kunstig intelligens (AI) former markedet for grøn omstilling og forbrugernes forventninger til dig som elinstallatør. Desuden får du konkrete bud på, hvordan AI kan gøre din hverdag lettere. Tilmeld dig allerede i dag.

Brøndby d. 18.11
Odense d. 19.11
Vejen d. 25.11
Aarhus d. 26.11
Svenstrup d. 27.11

Kl. 14-18.30

Derfor skal du deltage:

- inspirerende oplægsholdere
- minimesse med branchens førende brands
- bliv opdateret på trends og nyeste udvikling
- netværk og middag
- **gratis** at deltage – kræver *ikke* medlemskab

solar.dk/blueinstallnetwork



Se program og
tilmeld dig nu



hide^olite

elma  instruments

ABB

niko

 LEDVANCE

Panasonic

NKT

SIEMENS

Schneider
Electric

Branchenyt



Studerende hædret af VELTEK

Elbranchens nyeste eltekniske talent og modtager af det prestigefyldte legat på 15.000 kroner er Mathias Schwartzbach, diplomingeniørstuderende i elektroteknik på Danmarks Tekniske Universitet.

I en tid hvor elektrificeringen af samfundet accelererer, og behovet for dygtige fagfolk vokser dag for dag, er det vigtigere end nogensinde at investere i de talenter, der skal forme branchens fremtid. Det er netop denne tankegang, der ligger bag VELTEK Els årlige legat for unge eltekni-

ske talenter – en tradition, der nu er i sit sjette år, skriver organisationen i en pressemeddelelse. Legatmodtageren kombinerer sine studier på DTU med rollen som leder for Powertrains hos Vermilion Racing, universitetets Formula Student-team. Her har han ifølge lektor på DTU Wind, Nenad Mijatovic, været en afgørende drivkraft i udviklingen af holdets første fungerende batteripakke – en milepæl, og en stor bidragende faktor for at bilen, for første gang i holdets historie, kunne køre.

Lettere adgang til miljødata

Schneider Electric gør nu miljødata for 50.000 mekaniske, elektriske og VVS-produkter (MEP-produkter) tilgængelige på platformen One Click LCA. "For at kunne reducere CO₂-udledningerne i byggebranchen, er det helt afgørende, at der kommer større indsigt i miljødata på produkterne. Derfor er det også en højt prioriteret indsats hos os, der nu resulterer i at vi kan gøre en rekordstor mængde miljødata tilgængelige. Dermed bliver det muligt at tage sin beslutning om produkter og materiale på et oplyst grundlag, ligesom det gør

det langt lettere at dokumentere CO₂-udledningen på et projekt," siger Anca Galinescu-Almiray Vice President for Home & Distribution hos Schneider Electric. One Click LCA's platform rummer verdens største database for miljøvaredeklarationer for byggeprodukter, baseret på livscyklusvurderinger (LCA). Databasen giver designere, ingeniører, indkøbere, produktansvarlige, specifikationsansvarlige og adgang til indsigt om miljøpåvirkningen fra mere end 300.000 bygge- og MEP-produkter.



"Standardhus" er genberegnet



En opdatering af forbruget i et "standardhus" viser, at fjernvarme er billigere end hidtil antaget og det er en stor sejr for fjernvarmeforbrugerne, lyder det fra Dansk Fjernvarme i en kommentar til opdateringen. I flere årtier har begrebet "standardhus" ikke afspejlet det faktiske billede af boligernes størrelse og forbrug. Med øgede energieffektiviseringer i boligmassen og forbedrede boligstandarder er den 40 år gamle definition ikke længere retvisende overfor det

faktiske varmeforbrug og dermed varmepris, påpeger Dansk Fjernvarme. Men nu har Energistyrelsen opdateret begrebet og vurderer nu et standardhus i dag til at være 125 kvm. med et årsforbrug på 14 MWh, og en standardlejlighed er 80 kvm. med et årsforbrug på 7,8 MWh. Det er kærkomment for fjernvarmeforbrugerne, der får syn for, at deres varmekilde er billigere end tidligere opgjort, siger Dansk Fjernvarme.

DK's største batteri i drift

EWII har sat strøm til Danmarks største batteri, der med en kapacitet på 43 MWh, skal hjælpe med at balancere elnettet på Bornholm. "Elnettet skal hele tiden balancere forbrug og produktion. Hvis der er for stor ubalance, kan det føre til strømafbrydelser. EWII's batterier hjælper med at stabilisere nettet, så vi kan tænde for lyset, oplade elbilen eller lave kaffe – uden at tænke over, om

spændingen svinger," forklarer Claus Møller. Batterianlægget, der er Danmarks største, blev sluttet til elnettet tirsdag og er det seneste i rækken af store batterier fra EWII. I forvejen har koncernen mindre batterianlæg i Kolding, Munkebo og Korsør, og når endnu et anlæg ved Svenstrup i Nordjylland er taget i drift, vil EWII have en samlet kapacitet på 49 MW og 82 MWh.



TEKSTILBASERET VENTILATION

Du må gerne tage den lette løsning

Tekstilbaseret ventilation er den lette løsning, når bedre arbejdsmiljø med nem montage, mindre spild og kortere installationstid vejer tungt i din beslutning. Uanset om der er tale om nybyggeri eller renovering, vejer tekstilbaseret ventilation kun lidt og er så fleksibelt, at det kan skræddersys til alle projekter. Samtidig kan dine kunder glæde sig over en klimavenlig løsning med godt indeklima, høj komfort og effektiv luftfordeling.

Kort sagt en let løsning med tunge argumenter.

Se hvor let tekstilbaseret ventilation er sammenlignet med stål på ke-fibertec.dk/tbv



Certificeret efter FN's Verdensmål.

KE FIBERTEC

AIR THE WAY YOU WANT



I ABB's hovedkontor i Middelfart styres lys, varme, køling og ventilation med KNX.

OVERSET LOVKRAV: BYGNINGSAUTOMATIK SKAL NU HÆNGE SAMMEN VED STORT ENERGIFORBRUG

Kun få virksomheder overholder ny regel om sammenhængende bygningsautomatik ved forbrug over 290 kW

Industri, indkøbscentre og kontorbygninger kan risikere sanktioner fra myndighederne, hvis de ikke har installeret sammenhængende bygningsautomatik inden udgangen af 2025. Det får nu ABB til at opfordre flere til at undersøge deres installationer og forbrug. Har man mere end 290 kW i køle- og varmebehov er man omfattet af den nye regel.

“Branchen ville være overophedet lige nu, hvis alle havde fået tilpasset deres installationer efter BR18. Der er forespørgsler på opgaverne, men slet ikke noget der svarer til behovet,” siger John Hegelund, produktchef for bygningsautomatik hos ABB.

De nye krav gælder for nye og eksisterende kommercielle bygninger. Når bygningen har det relativt store energiforbrug, skal der nu være en hovedstation til logning af trends og overvågning af alarmer. Målet er at nedbringe energiforbruget i den samlede danske bygningsmasse. Og virksomhederne kan vinde på flere fronter ved at få integrationen på plads i nær fremtid.

Når bygningsautomatikken spiller sammen, kan man som det mest åbenlyse slukke for lyset, når der ikke er nogen på arbejde. Hvis man styrer varme og ventilation efter samme logik, er der endnu mere at spare. Møbelproducenten Montana har med hjælp fra ABB skåret skåret 30 % af deres energiforbrug – primært ved at fokusere på deres standbyforbrug.

Parallele installationer kan skjule unødvendigt forbrug

Når man bruger forskellige leverandører til alle dele af ens bygningsautomatik, får man ofte én installation fra hver leverandør. Det giver et unødvendigt stort forbrug af materialer og mandetimer. Men sådan behøver det ikke at være.

“En af udfordringerne ved at installere en masse forskellige

løsninger er, at man ikke får det fulde overblik over energiforbruget i ét system. Ved valg af mindre leverandører kan man desuden risikere pludselig ikke at kunne få service eller reservedele og derfor være nødsaget til at skifte det hele ud,” forklarer John Hegelund.



Med ABB energimåling og -styring har Montana på mindre end 3 år reduceret deres energiforbrug med 30 %.

En traditionel CTS-løsning har et standbyforbrug på 0,7 W eller mere. I KNX-systemer er standbyforbruget på 0,28 W. Har man 1.000 strømførende produkter installeret, kan skiftet altså spare 720 kg CO2 om året. Selv hvis man har en integreret installation, kan det derfor være værd at overveje et skifte til KNX.

Bliv KNX-certificeret hos ABB Danmark

ABB tilbyder KNX kurser til såvel nybegyndere, avancerede brugere, integration med HVAC-systemer og undervisere.



Scan QR-koden for mere information

ABB ENGINEERED TO OUTRUN

Det bliver lettere for danske virksomheder at hente udenlandsk arbejdskraft til Danmark. Efter lange og trange forhandlinger mellem regeringens tre partier præsenterede beskæftigelsesminister Ane Halsboe-Jørgensen i slutningen af juni en ny ordning, der reducerer indtægtskravet, men stiller krav om overenskomster og ordnede arbejdsforhold. Foto: Københavns Lufthavne A/S

Branchen



Danmark mangler arbejdskraft – nu har regeringen åbnet døren

Regeringen har langt om længe spillet ud med en ordning, der skal gøre det lettere at tiltrække udenlandsk arbejdskraft. Reaktionen har været positive fra såvel arbejdsgiver- som arbejdstagerorganisationer – og de har da også sat egne fingeraftryk på udspillet. Potentialet er enormt – men effekten er ifølge regeringens egne tal begrænset.

Tekst: Lars Emtækær

Det kan godt være, at udenlandsk arbejdskraft ikke er lige populært alle steder. Det skyldes bl.a., at der alt for ofte bliver afsløret arbejdspladser, hvor udlændinge ikke arbejder under overenskomst.

Men samtidig står det tindrende klart, at det danske samfund ikke kan undvære den arbejdskraft, der kommer udefra. Det gælder i høj grad også for det tekniske erhvervsliv.

En analyse fra Dansk Erhverv viste således for nylig, at international arbejdskraft bidrager med 361 mia. kr. til Danmarks bruttonationalprodukt i 2024, og at antallet af medarbejdere uden et dansk pas tæller godt 400.000. Og antallet er stigende – ligesom bidraget til bruttonationalproduktet.

Og skal det danske velfærdssamfund fortsat hænge sammen i en fremtid, hvor antallet af pen-

sionister stiger, er udenlandsk arbejdskraft uomgængelig.

Regeringens udspil har været længe undervejs, fordi partierne i regeringen ikke har samme syn på udenlandsk arbejdskraft.

Specielt har det for Moderaterne været afgørende, at det bliver muligt at tiltrække mere international arbejdskraft for at kunne sikre vækst, mens Socialdemokratiet har været mere tilbageholdende. →

→ Beskæftigelsesminister Ane Halsboe-Jørgensen har argumenteret for, at det var vigtigere at få de mange unge uden job og uddannelse og de ældre, der føler sig diskrimineret, ind på arbejdsmarkedet, end at åbne for mere udenlandsk arbejdskraft.

Udenlandsk arbejdskraft fra mellemøstlige eller nordafrikanske lande er heller ikke socialdemokraternes kop te.

"Jeg tror, der er uenighed i vurderingen af, hvor store integrationsudfordringerne er i Danmark", sagde udlændinge- og integrationsminister Kaare Dybvad Bek til Politiken, da ordningen blev præsenteret, mens Venstres næstformand og økonomiminister, Stephanie Lose, lagde vægt på "sammenhængskraften":

"Vi går rigtig meget op i sammenhængskraften i det her land, og derfor mener vi, at når det kommer til international arbejdskraft, at vi har interesse i, at det sker på ordnede forhold".

Og den nye ordning forsøger da også at balancere de forskellige hensyn.

Indtægtsgrænsen reduceres fra 517.000 kr til 300.000 kr., men samtidig foreslår udspillet en række initiativer, der skal modvirke social dumping, herunder krav om ID-kort på større bygge- og anlægsprojekter.

Og så skal virksomheder, der ønsker at benytte ordningen, have en overenskomst indgået mellem Dansk Arbejdsgiverforening og Fagbevægelsens Hovedorganisation.

"En klar styrkelse af den danske model," sagde beskæftigelsesministeren ved præsentationen.

Endelig er det ikke udlændinge fra alle lande, som Danmark åbner døren for.

Ordningen skal gælde statsborgere fra 16 udvalgte lande: Aktuelt vil der være tale om USA, Storbritannien, Singapore, Kina, Japan, Australien, Canada, Indien, Brasilien, Malaysia, Montenegro, Serbien, Nordmakedonien, Albanien, Ukraine og Moldova.

Altså får ingen borgere fra afrikanske eller mel-



^
"Det her er et nybrud i måden, vi giver adgang til Danmark for udenlandsk arbejdskraft, hvor man nu som virksomhed skal have en overenskomst, hvis man ønsker at benytte den nye ordning. Det er en klar styrkelse af den danske model," sagde beskæftigelsesminister Ane Halsboe-Jørgensen bl.a. ved præsentationen. Foto: Regeringen.dk

lemøstlige lande adgang til at søge job i Danmark, men med bl.a. Kina og Indien på positivlisten åbner ordningen adgang for op mod halvdelen af verdens befolkning.

Effekten af den nye ordning har regeringen også regnet på. Og der bliver på ingen måde tale om, at udlændinge fra de godkendte lande vil vælte ind over grænsen for at få et godt – og overenskomstdækket – job i Danmark.

Ifølge regeringen vil ordningen øge arbejdsudbuddet med 550 fuldtidsbeskæftigede i 2030 og 1.300 i 2050 under forudsætning af, at den nye ordning kan træde i kraft 1. oktober 2026, skriver Beskæftigelsesministeriet i et notat.

FAKTA

KRAV TIL CERTIFICERING AF VIRKSOMHEDEN

For at blive certificeret skal en virksomhed:

- være omfattet af en overenskomst for det pågældende ansættelsesforhold
- have valgt tillidsrepræsentation eller indgå en særskilt aftale med den relevante lønmodtagerorganisation om adgang til kontrol,
- ikke i de seneste to år være pålagt bod i Arbejdsretten eller faglig voldgift for underbetaling af udenlandsk arbejdskraft,
- vedlægge en serviceattest udstedt af Erhvervsstyrelsen eller tilsvarende dokumentation, og
- have været i drift i minimum to år og have aflagt årsrapport.

Desuden skal virksomheden leve op til de krav, der allerede gælder for certificering efter fast track-ordningen.

Kilde: Beskæftigelsesministeriet

FAKTA

KRAV TIL UDLÆNDINGEN

For at en udlænding kan meddeles opholds- og arbejdstilladelse på den nye ordning, skal vedkommende:

- have en løn på minimum 300.000. kr. årligt (2025-niveau),
- arbejde på fuldtid i henhold til den overenskomst, de er ansat på,
- have deres løn udbetalt til en dansk bankkonto,
- ikke have begået visse former for kriminalitet inden for de seneste to år, og
- være statsborger i et af de udpegede tredjelande på listen.

Kilde: Beskæftigelsesministeriet

Inddragelse skaber tilfredshed hos arbejdsmarkedets parter

Regeringen har i arbejdet frem mod lanceringen inddraget arbejdsmarkedets parter i stor stil. Og det afspejler sig da også i reaktionerne på ordningen. Mange roser – og få tidsler.

Tekst: Lars Emtekær

”Det tekniske erhvervsliv står i en situation, hvor adgangen til kvalificerede medarbejdere er en knap ressource. Det kan ikke løses udelukkende ved at få flere på skolebænken eller få flere seniorer til at blive på arbejdsmarkedet. Kolleger fra udlandet er helt afgørende for at matche behovet, der kun vil stige i fremtiden, og derfor er det en vigtig aftale, der nu er landet,” siger Troels Blicher Danielsen, adm. direktør i TEKNIQ.

Han er dog ikke tilfreds med, at adgangen begrænses til 16 lande.

”Vi havde allerhelst set en mere ambitiøs tilgang til antallet af lande, som nu er sat på den liste af 16 lande, virksomhederne fremover lettere kan rekruttere fra. Hvis man for alvor vil sikre kvalificerede medarbejdere til fremtidens behov, så må man se bort fra farven på passet og byde bredt velkommen, siger direktøren.

Han kalder kravet om ID-kort for udenlandske medarbejdere for en ”fornuftig løsning”, men peger på, at løsningen bliver let at håndtere ”og ikke forvandler sig til en papirtiger, der fører endnu mere bureaukrati til virksomhedernes hverdag”.

I Dansk EI-Forbund høster ordningen også ros – og forbundsformand Benny Yssing ser ikke umiddelbart grund til at åbne for arbejdskraft for endnu flere lande.

”Lad os nu se, hvordan denne aftale virker først,” siger Benny Yssing, der ikke mindst er godt

tilfreds med kontrolforanstaltningerne og initiativerne mod social dumping, der er indbygget i aftalen.

”Vi glæder os over, at regeringen har lyttet til arbejdsmarkedets parter, og at vi i fagbevægelsen har kunnet blive enige med arbejdsgiverne om en række initiativer mod social dumping, som er en del af udspillet,” lyder det fra forbundsformand i Dansk EI-Forbund, Benny Yssing, der som TEKNIQ-direktøren fremhæver vigtigheden af, at ordningen om ID-kort til udenlandske arbejdstagere ikke bliver for bureaukratisk at administrere.

”I Dansk EI-Forbund har vi ikke noget imod udenlandsk arbejdskraft, så længe arbejdet finder sted på danske løn- og overenskomstvilkår. Udspillet indeholder en række fornuftige tiltag, men det afgørende for Dansk EI-Forbund er, at det indeholder erkendelsen af, at danske overenskomster skal være hele forudsætningen for virksomhedernes adgang til udenlandsk arbejdskraft,” siger Benny Yssing.

En analyse, som Dansk EI-forbund fik gennemført i fjor viser, at Danmark i 2035 kommer til at mangle 7.500 elektrikere og 1.200 elinstallatører på grund af den grønne omstilling.

”Og vi kan simpelthen ikke finde den arbejdskraft i Danmark. Derfor er det positivt, at vi nu åbner op på overenskomstvilkår, så vi kan få international arbejdskraft ind,” fastslår han.



”Kolleger fra udlandet er helt afgørende for at matche behovet, der kun vil stige i fremtiden, og derfor er det en vigtig aftale, der nu er landet,” siger Troels Blicher Danielsen, adm. direktør i TEKNIQ. Foto: TEKNIQ

→ En milepæl

I Blik- og Rørarbejderforbundet kalder forbundsformand, Henrik W. Petersen, det ligefrem for en "milepæl", at retten til at ansætte udenlandsk arbejdskraft fra 3. verdenslande kobles op på den danske model.

"Det er den rigtige måde at sikre både de udenlandske lønmodtagere ordentlige vilkår og danske lønmodtagere mod lønpres. Modellen sikrer, at dem, der er på ordningen, arbejder på danske løn og arbejdsvilkår. Det er også lidt af en landvinding, at arbejdsgiverne nu endelig forstår vigtigheden af, at import af arbejdskraft skal ske på ordnede vilkår, som vi sammen har tiltrådt," siger Henrik W. Petersen.

På arbejdsgiversiden – i Dansk Erhverv – er den adm. direktør, Brian Mikkelsen, ligefrem begejstret for den nye certificeringsordning for international arbejdskraft. Dansk Erhvervs har da også længe presset på for at gøre det lettere at hyre udenlandsk arbejdskraft til Danmark med henvisning til både virksomhedernes vækstmuligheder og samfundsøkonomien.

"Det er afgørende for virksomhedernes muligheder for at skabe vækst og bidrage med et overskud til samfundet, at de har adgang til kvalificeret arbejdskraft. Med udsigt til demografiske udfordringer og et faldende udbud af arbejdskraft til den private sektor her i landet mange år frem i tiden, er den nye rekrutteringskanal for

international arbejdskraft en vigtig del af løsningen," siger Brian Mikkelsen, adm. direktør i Dansk Erhverv.

Som regeringens tal antyder, vil ordningen næppe alene give den nødvendige effekt på arbejdsudbuddet i de kommende år. 550 årsværk i 2030 og 1.300 i 2050 synes ikke at batte meget i jagten på arbejdskraft til både erhvervsliv og velfærdsområderne.

Derfor er der ifølge Brian Mikkelsen fortsat behov for at reformere for at skaffe mere indenlandsk arbejdskraft og for at smidiggøre virksomhedernes muligheder for at rekruttere fra udlandet.

"Der er mange flere håndtag at dreje på, og det er der behov for. Men med den nye certificeringsordning er vi rykket et vigtigt skridt i den rigtige retning. Det er der grund til at glæde sig over, og derfor skal der lyde stor ros til regeringen og partierne bag aftalen," siger Brian Mikkelsen i en kommentar til aftalen.

Og så understreger han med tørre tal, hvor vigtigt et bidrag udenlandsk arbejdskraft er for Danmark. Det rekordstore bidrag på 361 mia. kr. udgør omkring 12 pct. af Danmarks samlede BNP.



"Vi glæder os over, at regeringen har lyttet til arbejdsmarkedets parter," siger Benny Yssing, der er formand for Dansk El-Forbund. Foto: Dansk El-Forbund/Henrik Bjerregrav

Verdens to folkerigeste nationer, Kina og Indien er på listen over godkendte lande sammen med USA, Storbritannien, Singapore, Japan, Australien, Canada, Brasilien, Malaysia, Montenegro, Serbien, Nordmakedonien, Albanien, Ukraine og Moldova. Foto: Københavns Lufthavne A/S

v



Stikkontakt / 2 x USB



Præcisions skruetrækkere



OCEAN Spot



Dca Installationskabler



Bestil Malmbergs 2025/26 katalog på salg@malmbergs.dk eller +45 4450 0377



Online katalog

Noon CCT, IP54



Nødbelysning til skoler



CCT og 4 effekt valg



22kW billader



Vinklet CEE



11.000 Lumen



250A byggepladscentral



Malmbergs Elektriske A/S
Tel: +45 44 50 03 77
salg@malmbergs.dk
www.malmbergs.com

MALMBERGS
BE BRIGHTER

Pure Freude
an Wasser



GROHE HÆVER BARREN FOR KVALITET OG FORDOBLER GARANTIE FRA 5 TIL 10 ÅR

Gældende fra den 1. juni 2025 udvider GROHE garantien på størstedelen af deres produkter fra 5 til 10 år. Det understøtter GROHES ambition om at sikre høj kvalitet, lang holdbarhed og mindre spild. Samtidig indfører sanitetsvirksomheden bedre adgang til reservedele og hurtig levering ved garantisager.

På VVS'25 præsenterede GROHE en stor nyhed: Fra den 1. juni 2025 vil størstedelen af virksomhedens produkter være dækket af hele 10 års garanti – en fordobling af den nuværende dækning.

I forbindelse med garantiudvidelsen, har GROHE foretaget to omfattende undersøgelser blandt både forbrugere og installatører i januar 2025. Resultaterne viser, at en lang garanti for mange er et klart tegn på høj kvalitet og en afgørende faktor i købsbeslutningen. Samtidig fremhæver installatørerne garantiens betydning for kundernes tryghed og deres opfattelse af brandets kvalitet.

"Hos GROHE ønsker vi at stille både kunder og installatører sikkerhed for den kvalitet, vores produkter har. Med 10 års garanti tager vi endnu et skridt mod større tryghed gennem hele værdikæden – og vi sender et klart signal om lang holdbarhed og ansvarlighed," siger Poul Christian Pedersen, Leader GROHE, Norden og Baltikum.

Undersøgelserne viser, at udvidelsen af garantien er et vigtigt skridt – både for installatører og slutforbrugere. Blandt andet mener 57 procent af installatørerne, at en lang garanti direkte påvirker deres opfattelse af et brands kvalitet, mens slutforbrugere mener, at kvalitet (94%) og lang levetid (93%) er de vigtigste egenskaber.

Mere end garanti

Garantiforlængelsen ledsages af to andre centrale tiltag: GROHE sikrer adgang til de fleste reservedele i minimum 15 år efter produktet er købt – også efter at produkterne er udgået – og lover hurtig levering inden for 48 timer* på garantisager. Det giver installatører mulighed for at tilbyde deres kunder en gnidningsfri service og bidrager ligeledes til at forlænge produkternes levetid, reducere affald og fremme reparation frem for udskiftning.

"Vi ser de nye tiltag som en vigtig del af vores bidrag til den grønne omstilling. Lang levetid er en forudsætning for at reducere affald og ressourceforbrug. Når vi samtidig gør det nemt at få reservedele og tilbyder høj driftssikkerhed, er vi med til at fremme ansvarligt forbrug," siger Poul Christian.

Læs mere om den nye garanti på:

grohe.dk/da_dk/service-10-aars-garanti.html



*Levering af garantisager inden for 48 timer forventes indført i løbet af juli.

PART OF LIXIL

Danish Security Fair 2025: Rekordstor sikkerhedsmesse i Fredericia

Den 27.-28. august slår MESSE C i Fredericia dørene op for den femte udgave af Danish Security Fair – Danmarks eneste fagmesse dedikeret til hele sikringsbranchen. Og med over 120 tilmeldte udstillere bliver det den største messe i rækken og overgår dermed rekorden fra 2023

Tekst: Lars Emtekær | **Fotos:** Messe C

Sjældent har sikkerhed stået så højt på dagsordenen international og nationalt som i disse tider, hvor der afsættes snesevis af milliarder til oprustning. Men det afspejler sig også i det det nære. Bl.a. har nye direktiver fra EU en direkte indflydelse på de krav, der stilles til virksomheder og til infrastruktur.

Og på den baggrund er det ikke overraskende, at MESSE C kan proppe to haller med et rekordstort antal udstillere.

“Med over 120 udstillere er det et markant hop, vi tager i forhold til messen i 2023, hvor 93 udstillere deltog. Det viser, at det er en branche, der er stor interesse om,” siger Kim Skovby Klindt, der er projektleder i MESSE C og ansvarlig for årets messe, der arrangeres i samarbejde med Sikkerhedsbranchen.

Messen samler et bredt spektrum af aktører inden for sikring. Fra den lille låsesmed over tekniske serviceledere, rådgivere og facility managers fra både den offentlige og private sektor til sikkerhedschefer for store virksomheder.

“Vi regner med, at messen vil blive besøgt af mellem 2.200 og 2.500 fagprofessionelle fra branchen, der bliver præsenteret for de nyeste teknologier og løsninger inden for elektronisk og mekanisk sikring, herunder adgangskontrol, videoovervågning, brandsikring og cybersikkerhed. Beredskabsforbundet har også tilmeldt sig, så der kommer også fokus på det område,” fortæller Kim Skovby Klindt.

Et centralt element i årets messe er det omfattende sceneprogram, der fokuserer på aktuelle emner som implementeringen af NIS2-direktivet, skærpede krav til kritisk infrastruktur under CER-direktivet, og den hastige udvikling inden for AI-teknologi.

Blandt oplægsholderne er Jacob Herbst, forperson for regeringens Cybersikkerhedsråd, Kasper Skov-Mikkelsen, direktør i SikkerhedsBranchen, og Anders Kjærulff, konsulent i SikkerhedsBranchen og tovholder på projektet “Bevar Kontanter”.

“Der ligger et stort arbejde foran mange virksomheder med at opgradere deres sikkerhed for at kunne leve op til NIS2-direktivet og for infrastruktur-ejere også CER-direktivet. Det bliver vigtige fokus områder på messen.”

Konkurrenter sammen om video-event

Brugen af AI – kunstig intelligens – brager frem i stort set alle dele af samfundet og selvfølgelig også på sikkerhedsområdet, hvor AI allerede spiller en stor rolle i forhold til f.eks. ansigtsgenkendelse og overvågning.

AI indgår også i et stort live video-event på messen, som seks videoproducenter går sammen om.

“Der er tale om et helt nyt koncept, hvor vi tager udgangspunkt i en fælles case om den fiktive virksomhed “NO SAFE”, og demonstrerer hvordan virksomheden forskellige sikkerhedsudfordringer



Implementeringen af de nye NIS2- og CER-direktiver bliver et fokus-område på Danish Security Fair, forudser MESSE C's Kim Skovby Klindt, der er projektleder for messen.



Op mod 2.500 fagprofessionelle ventes at valfarte til MESSE C i Fredericia når Danish Security Fair slår dørene op 27.-28. august.

kan løses”, fortæller idemanden bag konceptet, Jan Julin fra Konica Minolta.

De forskellige sikkerhedsscenarier bliver afviklet på et område bag messehallen og transmitteret live til scenen, hvor repræsentanter fra de seks videoproducenter fortæller, hvordan moderne videoteknologi kan styrke sikkerheden omkring virksomheden.

“Vi kommer i løbet af præsentationen omkring mange af de sikkerhedsproblemer, som en virksomhed oplever i dag”, fortæller Jan Julin, og han fortsætter; “Man kommer til at opleve, hvordan videoløsninger kan bruges til fx perimetersikring, AI-drevet detektion, ansigtsgenkendelse, trafikstyring, parkeringsassistance og meget mere. En bred vifte af, hvad branchen kan levere i dag”.

De seks videoproducenter, der deltager i videoeventet er: Hikvision, i-PRO, Dahua, AXIS, PROVISION ISR og Bosch. Jan Julin fra Konica Minolta er moderator for arrangementet.

“Det viser lidt om, hvad Danish Security Fair kan, at seks konkurrerende virksomheder går sammen for at præsentere de nyeste teknologier. Det er ikke en konkurrence, men en inspiration til de mange besøgende, som skal arbejde med de her løsninger på deres arbejdsplads”, siger Kim Skovby Klindt.

Det rekordstore antal udstillere kan håbe, at de besøgende har ladet sig inspirere at statsministerens opfordring til Forsvaret: Køb, køb, køb!

Måske haster det specielt for mange indenfor cybersikkerhedsområdet, der bliver reguleret af den nye NIS2-lov. Den trådte nemlig i kraft den 1. juli.

Der er gratis adgang, men krav om tilmelding til Danish Security Fair i MESSE C i Fredericia.



AI sniger sig ind overalt – også i videoovervågning. Hvordan den kan hjælpe med at løse virksomheders sikkerhedsudfordringer bliver demonstreret i et stort live video-event på Danish Security Fair.

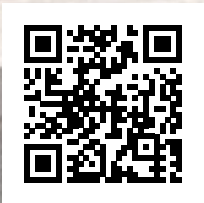
Udstillere på Danish Security Fair

Udstiller	Standnummer				
2N TELEKOMUNIKACE	E-4012	GUARDEON	E-4210	SafeGroup	D-3316
Abus Nordic	E-4116			SafeX	
ACRE Security	D-3016	Hexatronic	D-3318	Salto Systems	D-3124
ADI Global Distribution	D-3020	HI-CON	D-3322	Scantron	D-3112
AES Global	D-3006	HID	D-3324	SCANVIEW	D-3142
Ajax Systems Poland Sp. z o.o.	D-3208	Hikvision Europe	D-3312	SCANVIEW - Udestand	U-
Alarmtech Sweden	E-4124	Honeywell Security and Fire	E-4214	Seccon - Security & Consulting	E-4004
Alux - Sun & Safe Systems	E-4114			SecPro Sikring	D-3210
Araani	E-4018	i-PRO	E-4244	Securitas	E-4228
ARAS Security	D-3024	ID Company	D-3306	Securitas - Udestand	U-
Aritech	D-3116	IDservice	D-3328	SICK	D-3120
ASSA ABLOY	E-4136	iLOQ	E-4117	SIEB Teknik	E-4129
Audiovox	D-3102	Inlet AS	E-4006	Siedle Nordic	D-3114
Axema Access Control AB	D-3304	IPcam-shop	D-3302	SIGN SERVICE - 3M Vinduesfilm	D-3138
Axis Communications	E-4018			SikkerhedsAlliancen	E-4300
Axis Communications - Udestand	U-	Johnson Controls	D-3004	SikkerhedsBranchen	D-3122
		JSA SIKRING	D-3000	Sikringsvagten	E-4110
				SimonsVoss Technologies	D-3022
Barricade Systems	D-3002			Solar	D-3222
Beredskabsforbundet	E-4223	Keenfinity	D-3106	Spotter Global	E-4232
Birepo	D-3128	KIBO Sikring	D-3220	Steplock Denmark	E-4132
BOSTON	E-4026	Konica Minolta Denmark	D-3314	STid	D-3300
				Suprema	D-3218
CAME DANMARK	D-3014	Lemvigh-Müller	D-3140	SVEISTRUP	D-3108
CamStreamer s.r.o.	E-4018	Lotek A/S	E-4024	SystemHouse Solutions	D-3126
Carl Ras	D-3010				
CCTV Nordic	D-3224	MEDARCA	D-3104		
CenSec	E-4222	Milestone Systems	D-3100		E-4000
		Mobilsikring - KIBO Sikring	U-100	TECHMEDIA	E-4119 (TRY1)
Dahua Technology Denmark	E-4020	Motus Nordic	E-4202	Telesikring	D-3118
Dalko ApS	E-4234	Mul-T-Lock	E-4201	Teletec Connect A/S	D-3204
DALOC DANMARK	E-4134	MVR Security	D-3206	Traka Nordic	E-4108
Damasec Physical Protection Systems	D-3308				
DBI	E-4240	Nordic Glass Security - HammerGlass	D-3136	Unitek	D-3214
Den Jyske Kontrolcentral	D-3110	Northcom Danmark	E-4200	Urmet Scandinavia	D-3018
detectortesters	D-3305	NRGi ELCON	E-4242		
DJI	E-4118	NS Enterprise - NS Sikring	E-4302	Verkada	D-3134
				Videx Danmark	E-4130
EcoFlow	E-4026	OBH Brandinspektion	D-3215	Vitani	D-3130
EET Danmark	D-3212	ONDISPLAY ApS	D-3326	VIVOTEK (ITV-Security)	E-4201
Eikonice ApS	D-3320	OPTEX Security	D-3202		
Essve	E-4304	Orderstep	E-4226	Webaze Cloud & Network	E-4008
Exertis	E-4236				
		PANCOMP DISTRIBUTION DANMARK	E-4126	XLOCK Scandinavia	D-3010
Falck Global Assistance	E-4216	Plento	E-4122		
FerraPod	D-3216	Pro-Sec	E-4100		
Foreningen af Eksaminerede		Prosero Security Group -			
Sikringsledere	E-4204	ACTAS & Sikom Danmark	D-3226		
Freund Elektronik	E-4022				
		RD DATA	E-4010		
GasDetect	E-4238	Reactio	D-3203		
Genetec	E-4128				
Golmar Sistemas de Comunicación	D-3200	S&G Group	D-3008		

Der kan efter deadline ske ændringer i udstillerlisten. Scan QR-kode og se opdateret liste.



INTEGRA
BY SYSTEMHOUSE SOLUTIONS



INTEGRATED SECURITY.
SMARTER ACCESS.
ONE SYSTEM.

See all our solutions at Danish Security Fair. Stand 3126.

Arrangementer på Danish Security Fair



ONSDAG DEN 27 AUGUST

Kl. 09:00
Prøv en pulverslukker - v./ Securitas Danmark
Kom og sluk en kontrolleret brand med en pulverslukker. Du kan prøve det i hele messens åbningstid i udeområdet ved siden af hal E.
Sted: Udeområde

Kl. 09:00
Få opdateret din førstehjælp - v./ Securitas Danmark
Kom og bliv opdateret på hjerte-lunge-redning. Aktiviteten er mulig i hele messens åbningstid i udeområdet ved siden af hal E.
Sted: Udeområde

Kl. 10:00
Live Video Event - v./ Hikvision, i-PRO, Dahua, AXIS, PROVISION ISR og Bosch
Oplev flere videoproducenter, når de hver især viser live præsentationer og demonstrationer af overvågningskameraer i forskellige scenarier.
Sted: Events scenen

Kl. 10:00
Risikobaseret tilgang
Sted: Mødescenen 1

Kl. 11:00
Konter - hvad kan du gøre for konterne?
Anders Kjærulff, manden i spidsen for bevægelsen Bevar Kontanter, sætter spot på de raslende mønter og knitrende sedler. For konter er trods alt fortsat gangbar betaling – og en ny undersøgelse...
Sted: Mødescenen 2

Kl. 11:00
Automatiseret overvågning med droner – Et nyt værktøj mod terror
I takt med at trusselsbilledet udvikler sig, får droner en stadig større rolle i forebyggelsen af angreb mod kritisk infrastruktur. Oplægget fokuserer på praktiske løsninger til automatiseret...
Sted: Mødescenen 1

Kl. 11:00
Guidede Tema-ture
Vil du med på en guidet Tema-tur om elektronisk sikring, mekanisk sikring, videoovervågning eller cybersikkerhed?
Læs mere og tilmeld her
Sted: Rundt på messen

Kl. 12:00
CER-implementeringen i Danmark
Sted: Mødescenen 1

Kl. 12:00
Nicher i branchen – kom og hør hvad sikkerhedsbranchen også er
Der er tale om et lille hjørne af branchen, men ikke desto mindre er det et spændende område, du får indblik i. Hør om kontanthåndtering, livvagter og rejsesikkerhed.
Sted: Mødescenen 2

Kl. 13:00
NIS2 – fra lovkrav til implementering
Styrelsen for Samfundssikkerhed har i løbet af sommeren udgivet en række NIS2-vejledninger. Jacob Herbst, der forperson i regeringens Cybersikkerhedsråd og CTO i DUBEX dykker ned i vejledningerne og...
Sted: Mødescenen 2

Kl. 14:00
Live Video Event - v./ Hikvision, i-PRO, Dahua, AXIS, PROVISION ISR og Bosch
Oplev flere videoproducenter, når de hver især viser live præsentationer og demonstrationer af overvågningskameraer i forskellige scenarier.
Sted: Events scenen

Kl. 14:00
Medlemsmøde: ASIS
Sted: Mødescenen 1

Kl. 15:00
Hvad må man med elektroniske data og AI?
Hvad må man med data og AI? AI er på alles læber – også i SikkerhedsBranchen, hvor der udvikles bunker af nye værktøjer. Men AI er ikke bare wild vest og fuld fart fremad – EU's 'AI-act' skal regulere...
Sted: Mødescenen 2

TORSDAG DEN 28 AUGUST

Kl. 10:00
Hvad bringer fremtiden for sikkerhedsbranchen?
Emil Hornebo Jensen, sikringskonsulent i SikkerhedsBranchen tager et kig i krystalkuglen og fortæller om, hvad fremtiden bringer for branchen. Han præsenterer blandt andet det igangværende arbejde med...
Sted: Mødescenen 2

Kl. 10:00
Live Video Event - v./ Hikvision, i-PRO, Dahua, AXIS, PROVISION ISR og Bosch
Oplev flere videoproducenter, når de hver især viser live præsentationer og demonstrationer af overvågningskameraer i forskellige scenarier.
Sted: Events scenen

Kl. 11:00
Opdateret indsigt i CER – fra krav til praksis
Kasper Skov-Mikkelsen, direktør i SikkerhedsBranchen giver en introduktion til den nye CER-lovgivning. Vi forsøger i samarbejde med en repræsentant fra Styrelsen for Samfundssikkerhed at afklare, hvad...
Sted: Mødescenen 2

Kl. 11:00
Automatiseret overvågning med droner – Et nyt værktøj mod terror
I takt med at trusselsbilledet udvikler sig, får droner en stadig større rolle i forebyggelsen af angreb mod kritisk infrastruktur. Oplægget fokuserer på praktiske løsninger til automatiseret...
Sted: Mødescenen 1

Kl. 12:00
Præsentation af Resilienscenter Danmark
Sted: Mødescenen 1

Kl. 13:00
Mød eksperterne: Hvordan sikrer vi fremtidens byrum?
Oplev Anders Kjærulff i samtale med en række eksperter fra branchen, når han spørger dem: Hvordan sikrer vi fremtidens byrum? Og hvilke løsninger kan og bør vi bruge?
Sted: Mødescenen 2

Kl. 13:30
CER-direktivet i praksis
Åbent netværksmøde: Netværk for dansk højsikkerhed og -sikring
Sted: Mødescenen 2

Kl. 14:00
ESG – sådan lever du op til kravene
ESG er endnu en bogstavkombination, der er værd at forholde sig til – også selvom du er en del af sikrings- og sikkerhedsbranchen.
Sted: Mødescenen 2

Der kan efter deadline ske ændringer i event-programmet. Scan QR-kode og se opdateret program





Scan QR og læs hele omtalen

Kameraet som sensor – når billedet bliver til data

Inden for moderne overvågning er kameraet ikke længere blot en forlængelse af det menneskelige øje, der ser – det er en intelligent sensor, der opfanger og formidler data, som man kan reagere på her og nu. Hos SVEISTRUP arbejder vi med løsninger, hvor kameraer aktivt bidrager til både sikkerhed, drift og indsigt. Her er tre konkrete eksempler, hvor kameraer fungerer som sensorer – uden nødvendigvis at gemme eller vise video.

1. Termiske kameraer kan give en tidlig varsling af brandrisici og benyttes på affaldsoplug og ved lade stationer, hvor der kan opstå

varmeudvikling længe før synlig røg.

2. Nummerpladelæsning kan automatisere adgangen til p-anlæg eller byggepladser og samtidig give nyttige data og blive en kilde til logistik og driftsoptimering.

3. Persontælling – indsigt uden at gå på kompromis med privatlivet – ved hjælp af loftmonterede kameraer, der kigger lodret ned og ikke optager video eller identificerbare billeder.

SVEISTRUP kan hjælpe dig videre med den rigtige teknologi.

Stand D-3108

Digitale låsecylindre er en sikker løsning



Scan QR og læs hele omtalen

Med brandgodkendte låsecylindre kan du øge brandsikkerheden markant og sikre dig, at dine døre opfylder de højeste brand- og sikkerhedsstandards.

I dagens byggeri er brandsikkerhed en afgørende faktor, og det er vigtigt at sikre, at alle komponenter i en bygning lever op til de højeste standarder. Og det gør digitale låsecylindre fra ASSA ABLOY, der også giver ekstra tryghed og sikkerhed. Produkterne er nemlig godkendt til montering i branddøre, hvilket ikke er en selvfølge på markedet.

"Jeg er forundret over, at der ikke er

større fokus på låsecylindre, når bygningers brandsikkerhed gennemgås af brandmyndigheder og rådgivere. Brandcellen brydes jo, når låsecylindren ikke er brandgodkendt," udtaler Mads Holmen, Eksamineret Sikringsleder (R) og løsningspecialist ADK hos ASSA ABLOY.

ASSA ABLOYs portefølje omfatter bl.a. digitale låsecylindre, der kombinerer det bedste fra elektronisk og mekanisk sikkerhed, og egner sig til alle formål og sektorer.

Stand E-4136

Ordrestyring
Powered by Active

OS pay

Brug for et bedre cashflow? Så er OS Pay løsningen for dig

Med OS Pay kan dine kunder betale lige med det samme igennem de mest brugte betalingsmuligheder så som MobilePay, Apple Pay eller VISA. Det er nemt og enkelt for dine kunder – og for dig.

- ✓ Dine fakturaer får automatisk et betalingslink
- ✓ Dine kunder betaler via betalingslinket med deres foretrukne betalingsmetode

Kontakt os
70 27 35 25

Det koster 1% af faktura beløbet at gøre brug af OS Pay. Regler og vilkår gælder.

Danish
Security
Fair

BLIV OPDATERET PÅ
NIS2, CER
OG AI

Danmarks fagmesse for hele sikringsbranchen

27. & 28. AUGUST KL. 09.00-17.00

På Danish Security Fair præsenterer branchens førende virksomheder de nyeste produkter, teknologier og løsninger til sikring af personer, bygninger og områder.

På messen kan du høre spændende og aktuelle foredrag og hente inspiration fra live demonstrationer af nyheder til overvågning, mekanisk sikring, adgangskontrol m.m.

Mød rådgivere, producenter, leverandører, installatører og andre fagfolk på messen. Få kvalificeret sparring og gå fremtiden sikkert i møde.



Hent din gratis billet

Scan QR-koden eller gå på www.danishsecurityfair.dk/

Gratis adgang for fagfolk mod registrering.

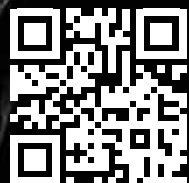


KÆMPE NYHED! AOWORKWEAR.DK

Klæ`r alle håndværkere!

DK'S STØRSTE SHOP FOR ARBEJDSSTØJ
TIL PROFF. HÅNDVÆRKERE

SE DET STORE UDVALG AF ARBEJDSSTØJ
OG SKO FRA ALLE DE KENDTE MÆRKER!



ALT UNDER ET TAG
TILPASSET DIG!

HENT EN
FOLDER I
BUTIKKEN

AO HAR NOGET TIL ALLE HÅNDVÆRKERE. KORT SAGT, SÅ
TILBYDER VI ALT DET NØDVENDIGE TIL DIG DER HVER
DAG RENOVERER, MODERNISERER OG VEDLIGEHOLDER
DANMARK.

LÆS MERE



Ny direktør skal gøre VELTEK mere synlig

VELTEK skal i fremtiden være mere synlig og arbejde langt mere helhedsorienteret på de store dagsordener, der rammer organisationens 125 medlemmer. Det fastslår Lennart Østergaard, der i maj blev udnævnt som ny direktør for brancheforeningen.

Tekst: Lars Emtekær

FAKTA

OM VELTEK

VELTEK er opdelt i fire søjler - VELTEK EI, VELTEK Varme, VELTEK Vand og VELTEK Ventilation – der varetager de 125 medlemmers interesser over for politikere, myndigheder og organisationer – både nationalt og i EU. Foreningen arbejder bl.a. med:

- Branchepolitiske høringssvar og lovgivning
- Standardisering og normarbejde (f.eks. installationer, energieffektivitet, sikkerhed)
- Netværk og viden – via temadage, konferencer og faglige udvalg
- Bæredygtighed og digitalisering – fx fremme af EPD'er og databaseret energistyring
- Uddannelse og kompetenceudvikling, herunder samarbejde med erhvervsskoler og tekniske uddannelser
- Erhvervspolitik – f.eks. om grøn omstilling, offentlige udbud og teknologineutral regulering

Som medarrangør af nogle af branchens største fagmesser – Automatik, HI-Messen, EL & TEKNIK og VVS-Messen – spiller VELTEK også en vigtig rolle i at samle branchen. Her mødes installatører, producenter, rådgivere og myndigheder til viden-delning, produktnyheder og fremtids snak. VELTEK's 125 medlemmer, der tilsammen omsætter for omkring 30 mia. kr, er Danmarks største brancheorganisation for tekniske leverandører inden for el, vand, varme og ventilation.

Kilde: VELTEK

VELTEK er opdelt i fire selvstændige søjler med egne bestyrelser og cvr-numre. Det er i sig selv ikke opskriften på en slagkraftig brancheorganisation, hvilket ikke bliver bedre af, at de udadvendte aktiviteter varetages af et sekretariat med blot fire ansatte.

Og det skal der med ansættelsen af Lennart Østergaard som direktør laves om på.

Lennart Østergaard trådte til som ny direktør i VELTEK den 15. maj, hvor han afløste Per Rømer Kofod, der havde været direktør for organisationen i 10 år.

En af hans opgaver bliver ifølge pressemeddelelsen om hans udnævnelse at "styrke foreningens aktive interesse varetagelse."

"Det handler bl.a. om at styrke organisationen med nyansættelser. Og så handler det for mig at se om at kunne gribe de tværgående dagsordener ved at gøre VELTEK mere helhedsorienteret.

Der er mange dagsordener, der går på tværs mellem de fire brancheorganisationer - Vand, EI, Varme og Ventilation – som består af.

Vi har tidligere ageret meget sektionsopdelt. Hver sektion har et cvr-nummer og en bestyrelse, men der er mange dagsordner inden for vores område, som er tværgående.

F.eks. rammer bæredygtighed alle brancher,

så vi overvejer nøje, hvordan vi bedre kan ramme de tværgående dagsordener, hvordan kan vi bedre samarbejde og tænke mere helhedsorienteret i sekretariatet i forhold til den udvidelse af medarbejderstaben, der er brug for," siger direktøren.

"Det mest åbenlyse eksempel er, at vi skal lave en grøn omstilling af byggeriet. Og det

Det mest åbenlyse eksempel er, at vi skal lave en grøn omstilling af byggeriet. Og det rammer jo alle dele af VELTEK.

LENNART ØSTERGAARD

rammer jo alle dele af VELTEK. Miljøvaredeklaration rammer alle industrier, ligesom de nye krav i bygningsreglementet er relevante for de fleste af vores medlemmer.

Vi kan jo se, at frem mod 2027 ser vi allerede indikationer fra styrelsen om, at man ønsker at tage flere af de tekniske installationer med i bæredygtighedskravene – og der skal vi selvfølgelig komme med vores indspil."

VELTEK tæller i dag godt 125 medlemmer fordelt mellem producenter og leverandører

inden for de fire industrier, som organisationen dækker – fra de helt store som Danfoss, Grundfos, Siemens, Schneider, ABB og de store grossister – til de meget små.

"Der er en utrolig stor spredning, og det synes jeg rigtig gavnligt. Noget af det, der er rigtig stærkt ved VELTEK er, at den ikke kun tæller store medlemmer. Vi har også hele halen af små og mellemstore virksomheder med, der ikke er så kendte uden for de markeder, de interagerer med til dagligt. Men det er med til, at VELTEK repræsenterer hele branchen – og kan bruge det i samarbejdet med styrelser, myndigheder og andre interessenter. Vi taler på hele branchens vegne – ikke kun for nogle få, store virksomheder.

Vi gør faktisk meget ud af at afstemme vores positioner med alle de relevante medlemmer i en given sag – og det ser jeg som en stor styrke i VELTEK," siger direktøren.

Øget samarbejde med andre organisationer

Den anden del handler om de input, vores industrier kan komme med for at lykkedes med den grønne omstilling. Og rigtig mange af vores medlemmer er i gang med at se på, hvordan de kan optimere deres produktion, så de reducerer klimaaftrykket. Vi skal være bedre til at fortælle styrelse og myndigheder, hvor vi kan gøre noget, for at det har en reel effekt," siger han.

Opgaven med at gøre organisationen mere synlig både i forhold medlemmer, samarbejdspartner og øvrige interessenter skal Lennart Østergaard selv stå i spidsen for – i nært samarbejde med VELTEK's pressemedarbejder, understreger han.

Og selvom der er udsigt til en opnormering af sekretariatet, er VELTEK fortsat en lille organisation, der ikke kan løfte hele opgaven selv.

FAKTA

BLÅ BOG

- Lennart Østergaard kender VELTEK ud og ind gennem sit arbejde i syv år som sektionschef for VELTEK Ventilation, hvor han også havde ansvaret for en række andre vigtige områder – herunder det tidligere VELTEK Digital, ETIM og VELTEK's branchestatistikker.
- Han har i tidligere ansættelser i VKR Holding, Windowsmaster og it-selskabet Columbus arbejdet med forretningsudvikling, strategi, projektledelse og digitalisering.
- Lennart Østergaard er uddannet civilingeniør (1999) og har en PhD fra Danmarks Tekniske Universitet (DTU)



"Vi skal være mere synlige overfor vores samarbejdspartnere og styrke samarbejdsfladerne med andre vigtige brancheorganisationer." Foto: VELTEK

Ifølge Lennart Østergaard er det medlemmers udtrykte ønske, at VELTEK skal være mere synlig. "Vi skal være mere synlige overfor vores samarbejdspartnere og styrke samarbejdsfladerne med andre vigtige organisationer. Byggeriets organisationer er jo ret fragmenterede, så dér kan vi nå mere med et tættere samarbejde. Det er den ene del.

"Derfor skal det ske gennem et samarbejde med f.eks. TEKNIQ, Foreningen af Rådgivende Ingeniører, Bygherreforeningen, Dansk Erhverv og Dansk Industri. Vi skal lykkedes med nogle stærke samarbejder, så vi kan gå ud og kommunikere sammen, når vi har fundet fælles fodslag," siger Lennart Østergaard og tilføjer:

"Men vi bliver ikke en organisation, der me-

ner alt mulig om emner, der ligger langt fra vores medlemmer. Vi er jo en ret målrettet organisation forstået på den måde, at det er jo interesserne for producenter og leverandører til de tekniske installationer i byggeriet, det handler om.

Så vi kommer ikke til at mene noget om f.eks. overenskomster eller generel arbejdsmarkedspolitik," fastslår han.

Der blev sat ny rekord både hvad angår det samlede besøgstal og antallet af besøgende på én dag, da OOC og VELTEK afholdt VVS'25 messen i Odense i slutningen af maj.

Tekst: Lars Emtekær

10.123 nåede at besøge VVS'25, der løb af stablen i Odense Congress Center i maj. Det er ny rekord. Foto: Odense Congress Center

VVS'25 – messen, der igen slog rekorder

Forventningerne var i forvejen skruet op hos arrangørerne og det lykkedes da også med 10.123 besøgende over tre dage at slå den hidtidige rekord på VVS'25.

"VVS'25 har igen i år fået en fantastisk opbakning fra hele branchen med en udsolgt messe og ny besøgsrekord. Det bekræfter endnu en gang, at VVS-messen er branchens centrale samlingspunkt. Den energi og det engagement, vi har oplevet gennem alle tre dage, viser tydeligt mes-

sens aktualitet og betydning for formidlingen af den faglige og teknologiske udvikling," siger Lennart Østergaard, direktør i VELTEK, som er medarrangør af VVS'25.

Samtidig slog messens anden dag rekord med 4.317 besøgende. Aldrig har så mange besøgt messen på én enkelt dag.

"Jeg er både glad og stolt over, at VVS'25 har sat besøgsrekorder. Det er det perfekte punktum på en særdeles vellykket messe. Vi har mærket en

enorm positivitet blandt udstillerne og set et liv og en energi på standene, men det vigtigste for mig er, at vi også er lykkedes med at tiltrække de rigtige besøgende. Og jeg må give æren for årets succes til udstillerne, da det er dem, der skaber oplevelsen for de besøgende," siger Morten Ihlow, messechef ved Odense Congress Center.

Og blandt udstillerne var der da også stor tilfredshed med muligheden for at møde kunder og forretningsforbindelser ansigt til ansigt.

"I en tid, hvor meget foregår online, har VVS-messen den kæmpe egenskab, at den bringer folk sammen. Det er en mulighed for at mødes i en branche, som til daglig er vidt forgrenet, og for som grossist til at tale med installatørerne om de tendenser og udfordringer, der fylder i hverdagen. Vi har haft tre dage i tæt dialog med hele spektret af installatører, fra de helt unge der var lærlinge for 5-10 år siden, til dem der har handlet hos os i 40 år. Det er en fantastisk oplevelse," lød det fra adm. direktør i Brødrene Dahl, Pernille Hyldgaard.

Stand-upperen Nikolaj Stokholm var et trækplaster på Brødrene Dahl's stand, hvor adm. direktør Pernille Hyldgaard og hendes kolleger oplevede den hidtil travleste messe med masser af faglig snak – og udlevering af 4.500 messeposer, 3.000 soft ice og 500 kilo bolscher. Foto: Installator.dk



Er du Europas største MOTHERFUGA?

Gæt en FUGA® og vind en VIP-oplevelse for 2 personer til EM i håndbold 2026



Scan og deltag



unidrain®

SELVRENSENDE VANDLÅS

Slut med tilstoppede linjeafløb

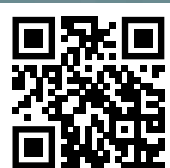
NYHED!

ORIGINALT
UNIDRAIN
PRODUKT

EN 1253



- Høj kapacitet på 0,4 – 0,6 l/s (afhængig af udløbshus)
- Nem at udskifte og montere
- Passer til de fleste udløbshuse



unidrain.dk

VVS'25: Store spillere ønsker politisk afklaring om gas

Der er behov for klare politiske udmeldinger. Sådan lød det fra såvel varmepumpeproducent som leverandører til fjernvarmesektoren på baggrund af Troels Lund Poulsens melding om, at der ikke er behov for at sætte en slutdato for gas til opvarmning af private hjem.

Tekst: Lars Emtækær | Foto: installator.dk



"Vi har heldigvis rigtig mange fjernvarmeværker i dag, der fortsætter udrulningen. Den bliver ikke bremset af udmeldingerne," siger Lars Christensen, salgsdirektør i Gemina Termix A/S.



"Vi beder politikerne om at skabe klarhed over deres position og melde klart ud," siger Thibault Marsol, der er regional direktør for Nord- og Østeuropa i Panasonic Heating & Cooling Solutions Europe om den usikkerhed om udfasningen af gas, som Troels Lund Poulsens udmelding har skabt.

Meldingen fra Venstres formand skaber usikkerhed - og usikkerhed er gift for investeringslysten hos forbrugerne.

Det slår både varmepumpeproducenten Panasonic og producenten af varmepumpe-units, Gemina Termix fast overfor installator.dk

"Det politiske landskab er meget vigtigt. Hvis meldinger bliver uklare eller forvirrende, vil kunderne altid vente med at investere. Så når vi laver lobbyarbejde i Danmark, beder vi politikerne om at skabe klarhed over deres position og melde klart ud," siger Thibault Marsol, der er regional direktør for Nord- og Østeuropa i Panasonic Heating & Cooling Solutions Europe.

Og netop forvirring og usikkerhed er blevet resultatet af Troels Lund Poulsens udmelding. Den flugter nemlig ikke med den politiske aftale fra 2022, der havde som mål at udfase brugen af gas til boligopvarmning i 2035, og det har mødt efter kritik fra aftalepartnerne på Christiansborg.

Også hos Danmarks største leverandør af

fjernvarme units møder Troels Lund Poulsens udmelding kritik - ikke mindst fordi alternativet - biogas, som Venstre-formanden tænker anvendt til opvarmning af boliger - ifølge Gemina Termix med større fordel kan anvendes i industrien.

"Vi har heldigvis rigtig mange fjernvarmeværker i dag, der fortsætter udrulningen. Den bliver ikke bremset af udmeldingerne. Men vi har også værker, der bremser op på grund af de politiske vinde. Men jeg tror dog ikke, at udmeldingen får så stor impact, som man kunne frygte," siger Lars Christensen, der er salgsdirektør i Gemina Termix A/S, til Installator.dk.

Men kan en lidt langsommere udrulning af fjernvarme i et ophedet marked i virkeligheden være sundt?

"Jo, det kan den faktisk godt. Den lidt langsommere udrulning i forhold til Mette Frederiksens udmelding om, at den russiske gas skulle væk inden 2028, er ikke en dårlig ting. Bestemt ikke.

Det er en fordel, hvis vi får en mere harmonisk vækst i stedet for de høje peaks fra 2022 og 2023, hvor ingen kunne følge med og alle priser steg og det var umuligt at få folk nok til at grave.

Mens der har været fuld gang i etableringen af fjernvarme siden 2022, har varmepumpebranchen været på en hård rutsjebanetur med en voldsom efterspørgsel, der toppede i 2022, efterfulgt af et brat fald, da gasprisen stabiliserede sig på et lavere niveau.

"Men siden slutningen af 2024 har vi set, at markedet er begyndt at rette sig," siger Thibault Marsol. Men ud over ønsket om, at der skabes klarhed i forhold til brugen af gas til opvarmning af boliger, har han et andet ønske til politikerne i forhold til tilskuddet til varmepumper.

"Stop venligst stop-and-go politikken i forhold til varmepumpepuljen. For den praksis forstyrrer virkelig kundernes beslutningstagning. Så også her beder vi om klarhed og langsigtede løsninger," siger Panasonic-direktøren.

Biogas Danmark: Slutdato for gasfyr efterlader stor regning til Udkantsdanmark

Mens debatten om udfasning af naturgas i danske hjem intensiveres, advarer Biogas Danmark nu mod at indføre en slutdato for gasfyr til boligopvarmning. Alternativet for dem, der ikke kan få fjernvarme, er dyrt, og organisationen opfordrer i stedet til en fleksibel tilgang, hvor boligejere kan vælge biogas som grøn varmeløsning til deres gasfyr.



Produktionen af biogas i Danmark kan ifølge Biogas Danmark opskaleres, så der bliver nok til at dække behovet for biogas til både industrien og til opvarmning af boliger med gasfyr i 2035. Foto: Solrød Biogas

Tekst: Lars Emtekær

S pillepladen har ændret sig markant, siden et bredt flertal i Folketinget i 2022 indgik en aftale med en målsætning om at udfase brugen af naturgas til boligopvarmning i 2035. Det ligger i aftalen, at der skulle fastsættes en slutdato for brug af gasfyr for at accelerere omstillingen til enten fjernvarme eller varmepumper.

Men siden da er prisen på naturgas faldet til et mere spiseligt niveau og det har sammen med prisstigninger på fjernvarme reduceret appetit-

ten på at skifte gasfyret ud med den grønnere løsning. En udvikling, der også har ført til et fald i salget af varmepumper.

Der er derfor udsigt til, at omstillingen går langsommere, og det har ført til, at flere af partierne bag aftalen sammen med Dansk Fjernvarme og Varmepumpeindustrien har punktet klimaminister Lars Aagaard (M) for at sætte en slutdato for brug af gasfyr til boligopvarmning – som tidligere aftalt. Men uden held og i maj satte Venstres formand, forsvarsminister Troels Lund Poulsen, foden ned og afviste forslaget.

Og en national slutdato for gasfyr i boliger risikerer at skabe store problemer for tusindvis af boligejere uden for fjernvarmeområderne, lyder det fra Esben Tranholm Nielsen, public affairs-chef i Biogas Danmark.

”Dem vil der ifølge prognoserne være 120-140.000 af i 2035, som man ikke har taget stilling til at håndtere. Mange steder er fjernvarme ikke en mulighed, og det vil efterlade mange husejere i en alvorlig økonomisk knibe, fordi en varmepumpe kan være økonomisk uoverkommelig – særligt i landdistrikterne. Derfor er det afgørende, at vi ikke låser os fast på én varmeløsning” siger Esben Tranholm Nielsen.

Ustøttet og afgiftsfritaget biogas som alternativ

Ifølge Biogas Danmark bør danskere, der ikke har adgang til fjernvarme, i stedet kunne anvende ustøttet og afgiftsfritaget biogas som alternativ



”Vi har biomasse nok og vi har også nok projekter i pipelinen til at øge biogasproduktionen betydeligt, så den kan dække det fremtidige behov – også til boligopvarmning,” siger Esben Tranholm Nielsen, public affairs-chef i Biogas Danmark. Foto: Biogas Danmark.

– en løsning, der ifølge organisationen både er grøn og samfundsøkonomisk forsvarlig.

Med henvisning til Energistyrelsens seneste Klimastatus og Fremskrivning 2025 og analyser fra Syddansk Universitet, peger organisationen på, at biogasproduktionen kan opskaleres markant – fra de nuværende ca. 34 petajoule til op mod 94 petajoule årligt.

”Vi har biomasse nok og vi har også nok projekter i pipelinen til at øge biogasproduktionen betydeligt, så den kan dække det fremtidige behov – også til boligopvarmning. Vi anvender i dag kun 40 pct. af den husdyrgødning, som kan

bruges til biogas. Det viser, at der er massivt, uudnyttet potentiale. Vi venter i øjeblikket på nogle rammevilkår, der skal sikre afgiftsfritagelse på ustøttet biogas i gasnettet, og kommer de på plads, kan vi realisere en masse nye biogasprojekter – nok til at dække hele Danmarks gasforbrug med grøn biogas allerede i 2030,” siger Tranholm Nielsen.

Som et yderligere argument henviser han til NEKST-udvalgets anbefalinger og en rapport fra Det Miljøøkonomiske Råd, der begge advarer mod at forbyde gasfyr og i stedet anbefaler grøn gas på markedsvilkår – altså ustøttet – som et bæredygtigt alternativ.

For mange boligejere – særligt i lavindkomstråder og yderkommuner – kan omstillingen til varmepumper koste over 125.000 kr. inkl. installation. En stor mundfuld, der kan være svær at finansiere i boliger, der koster mellem en halv og en hel million, som det er tilfældet i mange landområder.

Og her kan biogas udgøre et mere økonomisk tilgængeligt alternativ, mener Biogas Danmark.

”Vi har allerede infrastrukturen til gas. Hvorfor ikke bruge den og

fylde den med afgiftsfritaget, ustøttet biogas? Det vil være lidt dyrere end naturgas, men overkommeligt. Vi vurderer, at det for et almindeligt hus vil koste et par tusind kroner mere om året,” siger Esben Tranholm Nielsen.

Så mens Biogas Danmark er lodret i mod at forbyde gasfyr til boligopvarmning, opfordrer organisationen til, at der indføres et lovkrav om udfasning af den fossile naturgas, så den er helt ude af gasfyrene i 2030.

I stedet skal gaskunderne have mulighed for at købe afgiftsfritaget og ustøttet biogas, så de kan vælge frit mellem den grønne gas, fjernvarme eller varmepumper.

”Det vil samtidig presse både fjernvarme, varmepumper og biogas til at levere den bedste og mest effektive løsning. Det er sund konkurrence – og god grøn omstilling,” siger Esben Tranholm Nielsen.



HVI light plus:
Isoleret afleder
til sikker lynbeskyttelse

HVI light plus samler 20 års erfaring i lynbeskyttelse i et kompakt og effektivt produkt.

Den isolerede afleder er udviklet til moderne byggeri, hvor både sikkerhed og nem og fleksibel installation er centrale krav.

Fordele med HVI light plus:

HVI light plus er udviklet til både lettere montering og hurtig planlægning. En række fordele forenkler arbejdet på byggepladsen:

- Enkel installation med entrådet indvendig leder
- Intet behov for ekstra potentialudligning
- Indbygget berøringsbeskyttelse
- Kan overmales og matcher betonnægge
- Godkendt til brug i Ex-zoner

Vi hjælper gerne med rådgivning og projektspecifik sparring!

DESITEK A/S - tlf. 6389 3210 - www.desitek.dk

TSG Group vil do minere markedet for grøn energi til erhvervssektoren

Med et strategisk opkøb af den danske cleantech-virksomhed NRGreen ApS rykker TSG Group nu for alvor ind på markedet for solenergi og batterilagring til erhvervssektoren i Danmark – og resten af Norden. Opkøbet er et led i en ambitiøs vækststrategi for grøn energiinfrastruktur.

Tekst: Lars Emtekær | **Foto:** NRGreen

TSG Group, der er blandt Europas førende udbydere af tekniske serviceydelser og energiinfrastruktur, har opkøbt NRGreen ApS – en dansk virksomhed med speciale i solcelleløsninger og batterilagringssystemer (BESS) til erhvervsmarkedet.

Ifølge parterne er målet klart: Der skal leveres skalerbare, effektive og driftssikre energiløsninger til virksomheder og institutioner i hele Norden – og på sigt også i resten af Europa.

“Hos TSG ser vi opkøbet af NRGreen som et vigtigt skridt i udviklingen af vores Electric-forretning. De har stærke kompetencer og dokumenteret erfaring inden for både solcelleanlæg og batterilagring – begge nøgleområder i vores

Electric-strategi og centrale for vores ambition om at levere integrerede og fremtidssikrede energiløsninger til virksomheder,” siger Susanne Svarre, administrerende direktør i TSG Nordic.

Hun fremhæver især NRGreens evne til at levere teknisk præcise og skalerbare løsninger til danske B2B-kunder, som en ideel udvidelse af TSG’s eksisterende portefølje inden for grøn energiinfrastruktur.

Fra Nærum til Norden

NRGreen har base i Nærum og beskæftiger i dag 15 medarbejdere. Virksomheden har opnået en markant position på det danske marked og leverer turnkey-løsninger inden for solenergi, batte-

rilagring og energistyring – primært til erhvervs-kunder, kommuner og institutioner. Med en årlig omsætning på over 100 millioner kroner har virksomheden allerede vist sit potentiale.

CEO Andrew Peck ser opkøbet som en mulighed for at løfte virksomheden til næste niveau – både teknologisk og markedsfølsomt:

“Vi har været på udkig efter den rigtige partner, der kunne styrke os strategisk. Med TSG får vi adgang til Europas stærkeste platform for teknisk service og energiinfrastruktur, hvilket giver os en solid ramme for at realisere vores ambition om at blive den førende leverandør af solcelle- og batteriløsninger til B2B-segmentet i Danmark,” siger Andrew Peck og peger på, at det samtidig åbner

døren for ekspansion uden for Danmarks grænser.

“Vores løsninger og tilgang er skalerbare, og med TSG som strategisk ejer ser vi markante vækstmuligheder i både Norden og det øvrige Europa.”

CSO og medstifter Simon Borbiconi kalder opkøbet en milepæl:

“At blive en del af TSG Group er ikke bare et skulderklap, det er en anerkendelse af det team, den kultur og det drive, vi har bygget op fra bunden. Vi har aldrig været bange for at tænke stort, og med TSG i ryggen får vi nu muligheden for at løfte vores ambitioner endnu højere, både i Danmark og internationalt,” siger han og fortsætter:

“Vi ser frem til at forene vores teknologiske og forretningsmæssige kompetencer med TSG’s organisation, og kunne levere en endnu bredere palette af løsninger.”

Et strategisk match i et voksende marked

TSG Group opererer i 30 lande, har over 6.000 ansatte og servicerer mere end 40.000 energistationer globalt. I Europa har virksomheden installeret over 25.000 ladepunkter og har været drivkraft i overgangen fra fossile brændstoffer til nye energiformer som el, hydrogen og biogas.

TSG’s Electric-forretning fokuserer i stigende grad på integrerede løsninger, hvor solenergi, batterilagring, ladeinfrastruktur og energistyring

< NRGreen opfører en kombineret solcelle og batteripark i Sorø, der får en kapacitet på 11 MW solceller og et 5 MW batterilager.



NRGreens direktion bestående af Andrew Peck, CEO, Simon Borbiconi, CSO og Lasse Pedersen.

kombineres i ét samlet system – en retning, hvor NRGreen passer naturligt ind, påpeger Susanne Svarre.

“Vi ser et stort potentiale i at samle vores styrker – til gavn for både nuværende og kommende kunder i hele Norden,” siger hun.

Grønne løsninger til erhverv – med internationalt perspektiv

I en tid, hvor CO₂-reduktion og energiuafhængighed er højt på dagsordenen, er markedet for kommercielle solcelleanlæg og batteriløsninger i hastig vækst. Her er både TSG og NRGreen enige om, at erhvervssegmentet bliver centralt i omstillingen.

Med opkøbet styrker TSG sin position som en af de mest komplette leverandører af fremtidssikret energiinfrastruktur i Norden. Samtidig får NRGreen en platform til at skalere sin teknologiske ekspertise og kommercielle rækkevidde.

NRGreen’s seneste projekt er opførelsen af en kombineret solcelle- og batteripark i Sorø.

Parken vil ikke blot levere grøn strøm til virksomheder, men også fungere som en aktiv komponent i energisystemet ved at levere systemydelser som frekvensregulering til Energinet. Batteriet gør det muligt at lagre overskydende solenergi og sende den ud på nettet, når behovet er størst – eksempelvis uden for soltimerne.

Projektet er opdelt i flere delprojekter med

forskellige ejere, hvilket afspejler den stigende interesse for investeringer, hvor bæredygtighed og økonomisk afkast går hånd i hånd.

Efter planen skal anlægget sættes i drift i tredje kvartal.

FAKTA

NRGREEN APS

Stiftet: 2020

Hovedsæde: Nærum, Danmark

Medarbejdere: 15

Speciale: Solceller, batterilagring, energistyring

Fokus: B2B, kommuner, institutioner

Årlig omsætning: Over 100 mio. kr.

TSG GROUP / TSG NORDIC

Hovedsæde: Paris, Frankrig

Aktive lande: 30

Medarbejdere: 6.000+

Ydelser: Teknisk service og infrastruktur til mobilitet og energi

Installeret: 25.000+ ladepunkter, 40.000 energistationer

Batterier skal spille med på alle elmarkeder – ikke kun frekvensregulering

”Vi er ved at omstille hele vores energisystem fra fos- > sile brændsler til vind, sol, biomassekraftvarme – og batterier.



Interessen for store batterianlæg er kraftigt stigende, og det blev tydeligt på BatteriEvent 2025 i Middelfart, hvor over 200 branchefolk og investorer mødtes for at diskutere teknologiske muligheder, forretningsmodeller og markedspotentiale for storskala energilagring.

Tekst: Lars Emtekær | Foto: Green Power Denmark

Den stadig voksende andel af grøn elproduktion er godt for klimaet, men betyder samtidig, at prisen på el svinger voldsomt afhængig af produktionen fra sol og vind og forbruget. Det betyder, at Energinet bruger milliarder på at sikre købe sig til stabilitet i elsystemet. Særligt har markedet for frekvensregulering i Østdanmark de seneste år tiltrukket stor opmærksomhed, da høje priser har gjort det lukrativt at etablere batterianlæg til netstabilitet. Men flere deltagere på BatteriEvent pegede på, at dette marked nu er ved at være mættet – og at fokus må rettes mod spot- og intradaymarke-

derne, hvor større volumen og store prisudsving skaber nye muligheder. ”Hvis prisen er nul øre her om formiddagen og 120 øre klokken 21, så kan det være en god idé at lagre elektricitet og sælge den senere. Vi håndterer batterier i alle markeder – også de tunge markeder med rigtig store volumener,” lød det fra Søren Rygaard, Danske Commodities. Markedsanalytiker Antonio Arruebo fra SolarPower Europe bemærkede desuden, at Danmark ligger i top blandt lande med de største prisudsving – en fordel for lagringsteknologier. ”Vi er ved at omstille hele vores energisystem” Mette Rose Skaksen, viceadministrerende

direktør i Green Power Denmark, var blandt hovedtalerne og fremhævede behovet for at tænke lagring som en integreret del af fremtidens energisystem: ”Vi har set en betydelig vækst, og der er potentiale til meget mere,” sagde hun fra scenen i Middelfart. ”Vi er ved at omstille hele vores energisystem fra fossile brændsler til vind, sol, biomassekraftvarme – og batterier. Der er en stigende erkendelse af, at lagring er nødvendigt for vores energisystem,” tilføjede hun. ”Batterier kan spille mange roller i bestræbelserne på at binde forskellige hensyn sammen, så



^ Der er behov for snesevis af store batterianlæg i en fremtid, hvor stadig mere strøm kommer fra grønne kilder som sol og vind.

vi kan skabe et klimavenligt, konkurrencedygtigt og elektrificeret samfund.” **Hybridanlæg og teknologikombinationer er vejen frem** Et gennemgående tema på konferencen var hybridparker, hvor batterier kombineres med vind- og solenergi. Mads Lykke Andersen fra European Energy forklarede, hvordan man er i gang med at omlægge sine solcelleparker til netop dette: ”Vi er ved at ændre vores solcelleparker til hybridparker. Det er den eneste måde, vi kan se en business case. Det er en bunden opgave at få bygget de mange batterier.”

Ved at kombinere teknologierne udnyttes elnettet bedre, og man kan undgå dyre nettilslutninger ved at styre og balancere energiproduktionen internt. Ifølge Per Nissen, Local Sales Manager hos Hitachi Energy Denmark, er batterier også på vej ind i industrien: ”Batterier bliver stadig mere komprimerede, og priserne kommer endnu længere ned. Batterier er det nye sort,” sagde han og fremhævede, at virksomheder i stigende grad efterspørger batteriløsninger i takt med deres elektrificering og grønne omstilling.

Batterier bliver en uundgåelig komponent Selvom enkelte aktører stadig tøver – ofte pga. regulatorisk usikkerhed eller administrative barrierer som brandregler – er signalet fra både myndigheder, elnetselskaber og markedsaktører klart. Batterier er på vej til at blive en uundgåelig komponent i den danske energiinfrastruktur.

For installatører og tekniske rådgivere betyder det, at markedet for batterisystemer vokser hurtigt, både i industrien, i forsyningssektoren og i de store hybridparker. Evnen til at forstå og håndtere energilagring på tværs af elmarkederne bliver en afgørende konkurrenceparameter. I en – lidt fjernere – fremtid spås landets voksende bestand af elbiler at kunne blive en vigtig i frekvensreguleringen. Men der er fortsat mange snubletråde, der skal forceres. Nogle elbiler er i dag i stand til at levere strøm tilbage fra batteriet, men de fleste er ikke. Og hvem skal tjene på bidraget til reguleringen? Det er blot to af de udfordringer, der skal løses.

Varmtvandsbeholdere fra METRO THERM

Dansk kvalitet fra egen fabrik



METRO THERMs varmtvandsbeholdere har været brugt i danske hjem i over 70 år. Vi producerer selv vores varmtvandsbeholdere på vores fabrik i Helsingør – og bruger kun kvalitetsmaterialer.

Vores varmtvandsbeholdere er lette at servicere og er udviklet, så de passer perfekt ind i danske bryggere og teknikrum. De fås i størrelser fra 5 liter til 450 liter og passer endvidere til en lang række forskellige varmesystemer og varmekilder – fra elvarme og centralvarme til fjernvarme og varmepumper – og til mange forskellige bygninger som fx boliger, restauranter, idrætshaller og industrivirksomheder.

Skan QR-koden for at læse mere om vores varmtvandsbeholdere.



EKSPERTER I VARME, VARMT VAND OG VENTILATION



Fleksibelt elforbrug kan spare milliarder – og gavne klimaet

Små ændringer i vores elforbrug kan udløse markante besparelser i både elregningen og samfundets samlede omkostninger. Det viser nye beregninger fra Copenhagen Economics, der peger på, at øget forbrugsfleksibilitet kan give årlige gevinster på op til 1,6 milliarder kroner i 2035.

Tekst: Lars Emtækær



Stadig mere grøn energi vil få priserne på strøm til at svinge endnu mere i fremtiden, hvis ikke elforbruget bliver mere fleksibelt. Og der er milliarder at spare ved at gå den vej, viser en omfattende analyse, som CIP Fonden har fået udarbejdet af Copenhagen Economics. Foto: Vestas

Vi er allerede godt i gang. Ejere af elbiler har – og benytter i stor stil – apps for at lade bilen op, når strømmen er billigst, og der bygges næppe en ny kontorejendom, hvor der ikke tages hensyn til at minimere forbruget. Både af for at spare penge og fordi det pynter på klima-kontoen.

Fleksibelt elforbrug handler om at flytte forbruget til de tidspunkter på døgnet, hvor strømmen er billigst – typisk når solen skinner eller vinden blæser. Der allerede i dag store gevinster at hente, men potentialet er langt fra udtømt,

viser den hidtil mest omfattende analyse, der er udarbejdet af Copenhagen Economics for CIP Fonden.

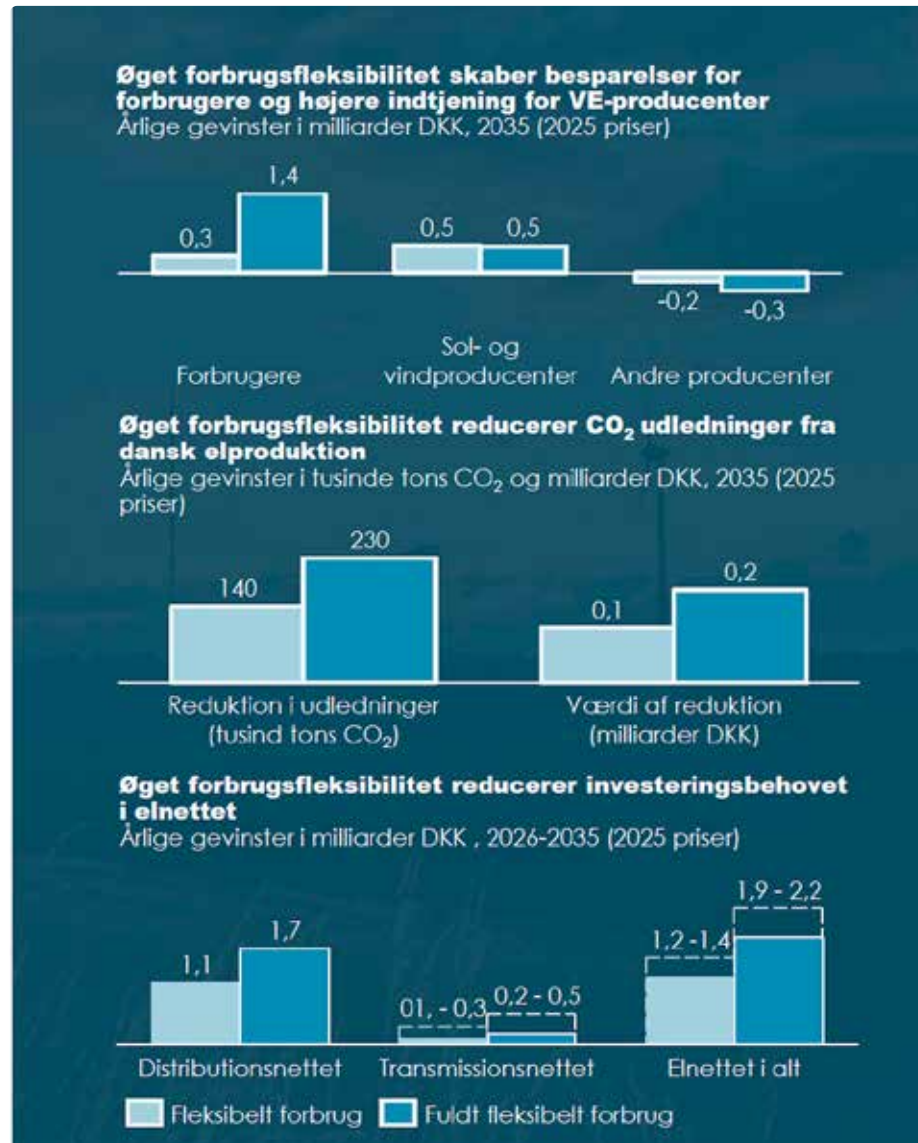
En af de helt store udfordringer ved grøn elproduktion i form af sol og vind er, at den er ufleksibel. Det betyder, at produktionen ikke nødvendigvis sker, når efterspørgslen er størst. Det giver sig udslag i stadigt mere svingende elpriser. Ifølge analysen er antallet af timer med negative elpriser steget med 450 pct. over de seneste fem år.

Og Danmark har som bekendt store planer

om at udvide produktionen af grøn – ufleksibel – energi fra sol og vind i de kommende år og det øger risikoen for endnu større udsving i elprisen, hvis forbruget også er ufleksibelt.

Men der er store fordele forbundet med at satse benhårdt på at flytte elforbruget. Både privatøkonomisk, for virksomhederne og for klimaet.

Ved at udnytte fleksibiliteten i forbruget – f.eks. ved at lade elbiler op om natten eller starte varmepumper i lavpris-timer – kan forbrugerne spare op mod 1,4 mia. kr. årligt. Samtidig stiger indtjeningen for producenter af vedvarende →



Kilde: Copenhagen Economics

→ energi, fordi deres strøm i højere grad kan afsættes til gode priser. De forventes at øge deres omsætning med omkring 0,5 mia. kr. om året.

Det fleksible forbrug vil ikke overraskende presse producenter af fossile brændstoffer, der mister værdi, fordi deres rolle som fleksibilitetsleverandører bliver mindre relevant. Det vurderes i analysen, at denne gruppe taber cirka 300 mio. kr.

Det betyder, at flytningen af forbruget giver en klar klimagevinst. Elproduktionen bliver grønnere, og CO₂-udledningerne fra dansk elproduktion kan falde med op til 230.000 tons om året, svarende til en samfundsøkonomisk gevinst på omkring 200 mio. kr. årligt.

Mindre pres på elnettet

En af de store gevinster ved fleksibelt forbrug er, at det kan reducere behovet for investeringer i elnettet. Ifølge rapporten kan et fleksibelt forbrug mindske netudbygningsbehovet med 7-12 pct frem mod 2035. I det mest ambitiøse scenarie svarer det til besparelser på op mod 2,2 mia. kr. årligt i perioden 2026-2035.

I analysen understreges det dog, at fleksibelt forbrug ikke eliminerer behovet for netudbygning, men det kan være med til at udskyde eller reducere omfanget af investeringerne.

Det er ikke nødvendigt at ændre hele forbrugsmønstre for at se effekterne. Selv relativt små ændringer – f.eks. at udskyde opvaskema-

skinen til natten – kan have stor betydning. Det skyldes, at det er den sidste megawatt-time i systemet, der sætter prisen for hele timen. Hvis den produceres af en dyr, fossil kilde, bliver hele strømmen dyrere.

"Skønheden ved forbrugsfleksibilitet er, at det står på skuldrene af den udvikling, som allerede sker. Så der kommer både økonomiske og klimamæssige gevinster, uden at det kræver, at man gør en hel masse nyt, men bare fortsætter det, vi allerede gør," sagde Charlotte Jepsen, der er ledende partner i CIP Fonden til Finans, da analysen udkom.

En stor del af det stigende elforbrug vil komme fra nye forbrugstyper som elbiler, varmepumper og elektrificering af industrien. Power-to-X-anlæg og datacentre forventes også at blive markante elforbrugere. Mange af disse teknologier rummer i sig selv et fleksibilitetspotentiale.

Elbiler oplades allerede i høj grad om natten, og varmepumper kan flytte deres forbrug og udnytte bygningens varmelagring. For mere traditionelle forbrugstyper – som husholdningernes daglige strømforbrug – er fleksibiliteten historisk set lavere. Her kan eksempelvis batterier spille en nøglerolle i at adskille tidspunktet for elindkøb fra det faktiske forbrug, påpeges det i analysen.

Scenarier og usikkerhed i estimerne

Selvom potentialer er stort, er der også usikkerheder forbundet med estimerne, understreges det i analysen, der bygger på tre scenarier for 2035 – Business as usual, Fleksibelt forbrug og Fuldt fleksibelt forbrug – og indeholder en række antagelser om teknologiudvikling, markedsmodning og politiske rammevilkår, som kan ændre sig over tid.

Business as usual: Her følger elforbruget i 2035 udviklingen fra 2025, fremskrevet i størrelse og andel ud fra Energistyrelsens Analyseforudsætninger 2024.

Fleksibelt forbrug: Er et realistisk 2035-scenarie med øget fleksibilitet i elforbruget baseret på forventet teknologiadgang.

Fuldt fleksibelt forbrug: Det mest ambitiøse og optimistiske 2035-scenarie med høj fleksibilitet, bred teknologiudrulning og tilpasning til elnettets kapacitet.

For elinstallatører vil et øget fokus på at flytte forbruget til tidspunkter, hvor strømmen er billigst, give endnu bedre muligheder for at installere de løsninger, der gør det muligt.

Op allerede i dag tilbyder flere producenter løsninger, der gør det muligt at optimere udnyttelsen af private boligens solceller, batterier i forhold til prisen på strøm

Danmarks største indkøbsplatform for VVS'ere og elektrikere

KlarPris er din bedste vej til at spare tid og penge på indkøb. Med KlarPris kan du sammenligne priser på tværs af leverandører og grossister og nemt købe ind til den bedste pris – hver gang.



Saml alle dine leverandører i én platform og undgå spildtid.



Få fuldt overblik og spar penge på dit materialeindkøb.



Ha' altid priser og leverandører lige ved hånden, uanset hvor du er.

Kontakt os på tlf. 70 22 35 77 eller book en demo på www.klarpris.dk

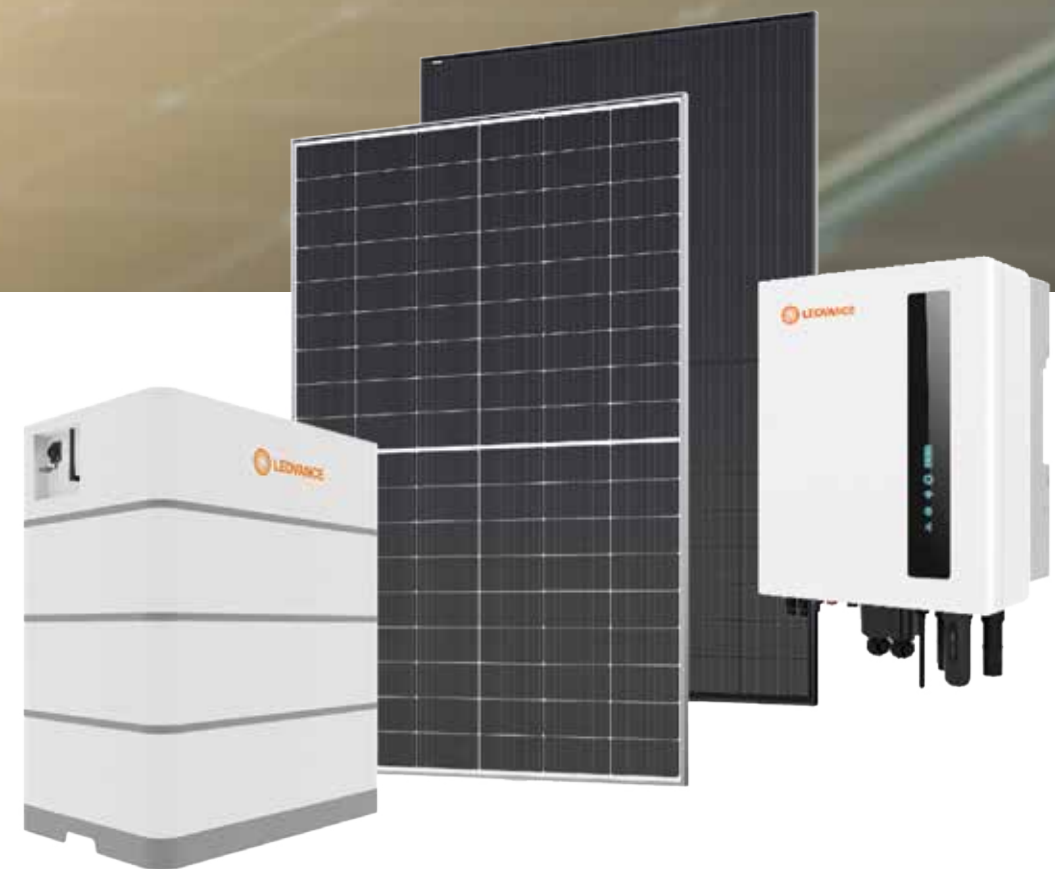
LEDVANCE.DK



LEDVANCE

RE **NEW** ABLES

**KOMPLET SOLCELLELØSNING TIL
ERHVERV OG PRIVATE BOLIGER**



Ny motor til alle 'radiatorventiler' – uanset fabrikat



50
ÅR

Med god energi

Energieffektiv styring af alle lineære ventiler med M30x1,5 gevind

Belimos nye CV motor passer til alle lineære ventiler med M30x1,5 gevind. Beslaget tilpasses nemt forskellige størrelser spindler og slaglængder. Uden brug af værktøj. Så uanset hvilken 'radiatorventil', du ønsker pålidelig og energi-effektiv styring af, kan du gøre det med Belimos nye CV motor. Du kan få den i flere varianter alt efter hvilken spænding, bus-kommunikation m.m., du ønsker.

Se mere og find datablade om CV motorer på belimo.dk

Se video af hvor
nem vores CV motor
er at installere her



Hør mere og spørg vores support
Ring på tlf. 86 52 44 00

BELIMO



GILE - 2025: Lys i alle former til alle formål på verdens største lysmesse

Tekst: Lars Emtekær

De enorme messehallen i Guangzhou i Kina var i juni rammen om GILE 2025, hvor ikke mindre end 3.188 udstillere har fremvist lys og elektrisk bygningsteknologi til alle tænkelige formål. Messen viste også, at det er Kina og andre asiatiske lande, der dominerer.

Guangzhou i juni
Overvældende. Det er det mest præcise udtryk for GILE 2025 - Guangzhou International Light Exhibition -, der i år kunne fejre sig 30 års jubilæum. Messen er en af Messe Frankfurts i alt 10 Light and Building messer verden over, men den største af dem alle målt på antal udstillere, areal og besøgende.

3.188 udstillere fyldte 13 enorme haller dækkende 250.000 kvm. i China Import & Export Fair Complex i Guangzhou på tre dage i juni, hvor de 35 grader fugtige varme i Kinas tredje største by gav god plads på de små udendørs serveringssteder.

Indenfor i de afkølede haller var der til gengæld trængsel meget hurtigt efter den officielle åbning, hvor traditionel kinesisk dans var det farverige →

→ indslag, inden velkomsttaler markerede åbningen og hylkede Messe Frankfurts 30 års jubilæum som arrangør af messen.

Og som antallet af udstillere antyder var alle led i værdikæden repræsenteret.

Fra producenter af LED-dioder strømforsyninger til utallige stande med lamper til indendørs og udendørs belysning, gadebelysning, facadebelysning, væksthusbelysning og -fortsæt selv.

Og under temaet "Light for Life" var en hal fyldt med SmartHome systemer, ligesom producenter af KNX- og DALI systemer også var rigt repræsenteret. De var en del af Building Technology benet, der har været afholdt 22 gange.

Europæiske virksomheder fraværende

Men de var stort set alle fra Kina eller andre asiatiske lande. Og det er der en god grund til, fortæller Johannes Möller, der er Vice President i Messe Frankfurt og den øverst ansvarlige for alle selskabets Light and Building- samt ISH-Messer:



Insisterende sælgere – i godt humør. Foto: Lars Emtekær



Dekoratit design... Nok større mulighed for afsætning i Kina end i Europa for den lysende hest. Foto: Lars Emtekær

"De europæiske virksomheder plejede at være her. Men nu kommer de kun som besøgende. Vi ved, at de kommer for indkøb af white-label og OEM-produkter. Jeg tror, de europæiske virksomheder ved, at de ikke kan konkurrere med de kinesiske virksomheder, når det kommer til pris og teknologi.

Og når det kommer til LED og drivers er Kina i en førerposition. Produktionen af LED sker i Indien og Kina - ikke i Tyskland eller det øvrige Europa.

Når det kommer til highend-design er Europa fortsat ledende, men som det fremgår på messen bliver kineserne også bedre og bedre til design og har råd til at hyre internationale designere," fortæller Johannes Möller.

Light and Building in Frankfurt er fortsat Messe Frankfurts vigtigste på området, fastslår direktøren. "Du kan virkelig se og mærke, at messen i Frankfurt er et verdens-ledende show. Her kommer alle markedslederne, her præsenteres de nyeste innovationer, når det kommer til lys og lys-teknologi og forbindelsen mellem bygninger og lys og smart-home teknologi.

Men der er en grund til at denne messe i Guangzhou er så stærk og så stor. Det er et internationalt OEM og komponent show," siger han.

Messe Frankfurt har inviteret din udsendte til Guangzhou sammen med en snes andre journalister fra Europa og Asien for med selvsyn at få et indtryk af den gigantiske messe, der præsenterer alt fra komponenter til færdige produkter inden for alle dele af lys- og SmartHome-industrien.

Og det er noget af en opgave.

Lys i alle former til alle formål

Hver af hallerne i det enorme China Import and Export Fair Complex er dedikeret til et bestemt tema.

En hal, der afspejler messens overordnede tema "Light for Life" og sætter spot på innovative belysningsløsninger i hverdagslivet. En anden hal fokuserer på visuelle displays i kulturturisme og viser, hvordan lysdesign styrker oplevelsen og attraktiviteten i denne sektor, mens en tredje dykker ned i avanceret lysanvendelse i landbrug.

Der er også afsat en hel salg, der sætter fokus på intelligent belysning og sundhedsøkosystemer, hvor man undersøger lysets påvirkning af menneskers helbred samt relaterede teknologiske løsninger.

Tre haller er er proppet med udstillere, der præsenterer belysningsløsninger til byrum, arkitektoniske miljøer samt kultur- og turismeområder – herunder vejbelysning og landskabsbelysning, mens to andre viser den nyeste generation af belysningsprodukter og -teknologier, såsom udstyr, materialer, komponenter, chips, moduler, fuldspektrum-løsninger og strømforsyningsteknologier.

SmartHome løsninger, intelligent lysstyring og løsninger inden for kommerciel- og boligbelysning – samt dekorativt design fylder de sidste af messens haller.

→

Canton Tower, Guangzhous imponerende, 600 meter høje vartegn, der ikke mindst tager sig godt ud i mørke. Foto: Lars Emtekær



→ Det er – som nævnt – overvældende, men vi får hjælp af Carla Wilkins, founder og indehaver af Lichtvision og en markant stemme inden for lysdesign, som er hentet ind af Messe Frankfurt for at guide os rundt i hallerne – med fokus på teknologi og bæredygtighed.

Hun startede Lichtvision i 1997 og virksomheden har i dag kontorer i Berlin, London, Hongkong, Shanghai, Barcelona og Singapore.

Blandt hendes markante projekter er lysdesign til The Henderson i Hong Kong, Terminal 4 i Singapore Changi Lufthavn, Downtown Doha i Qatar og Beethoven-Haus i Tyskland.

Carla Wilkins er valgt som den næste formand for IALD, der er en global brancheorganisation for professionelle lysdesignere, der også har en skandinavisk afdeling med hovedkvarter i Oslo.

På vores guidede ture besøger vi den ene kinesiske virksomhed efter den anden som et synligt bevis på, at de europæiske virksomheder ikke føler sig i stand til at konkurrere på det asiatiske marked. En enkelt undtagelse er der dog.

Det selskab Blue2Light, der udvikler og pro-



Caimeta demonstrerede et spot, der selv detekterer farven på den genstand, den rettes i mod og justerer lysets farve optimalt. Foto: Lars Emtekær



Carla Wilkins, lysdesigner og indehaver af Lichtdesign, var guide på rundture for de indbudte journalister blandt udstillerne på Messe Frankfurts lysmesse i Guangzhou. Foto: Messe Frankfurt

ducerer et trådløst lysmanagement system baseret på Bluetooth MESH teknologi, har fundet det umagen værd at købe sig en plads på messen.

"Vi bliver nødt til at være her," siger Joan Preuss, der er global salgsdirektør for selskabet.

"Fordi det er i Kina, vi nu ser udviklingen," fastslår han.

AI og bæredygtighed

Vi følger Carla Wilkins videre til den næste stand på turen, mens hun fortæller om, hvordan der er stigende fokus på lys, der er med til at øge menneskers trivsel.

"Det handler ikke kun om det visuelle – men om lysets fysiologiske og psykologiske effekter. Vi skal finde balancen mellem bæredygtighed og



menneskets behov, hvor lyset både understøtter helbred og miljø," fortæller hun.

Som et eksempel på en virksomhed, der netop sætter fokus på løsninger, der ikke blot justerer farvetemperaturer, får vi en hurtig præsentation

ved InSona's stand. Denne kinesiske virksomhed har specialiseret sig i at anvender hele lysets spektrum til at understøtte trivsel og funktion.

Turen går videre til Caimeta, der byder sig til med AI-drevne belysningsløsninger til erhverv, bolig og industri med fokus på intelligens, tilpasning og bæredygtighed. Vi får demonstreret en spot, der automatisk justerer lyset efter den genstand det er rettet i mod.

Og det virker. Den røde kjole lyser op med den helt rigtige glød, er vi enige om i gruppen.

Bæredygtigheden er i fokus på Sokoys stand. Den statsejede virksomhed producerer bæredygtige belysningsløsninger, der kombinerer LED-teknologi, intelligente systemer og vedvarende energi.

Men virksomheden har også solpaneler på programmet og fremviser sit nyeste produkt, hvor et lithium batteri incl. controller er indbygget i solpanelet.

Smart, men næppe den store eksportvare til Europa, hvis virksomheden ikke skruer på garantien på blot seks år. Så det gør de jo nok på et marked, hvor Kina i forvejen leverer hovedparten af de solpaneler, vi sætter op i Europa og i Danmark – og også er førende på batteriteknologien.

Facadebelysning var selvfølgelig også at finde i stor stil på messen og hvor kreativt og flot, den kan benyttes, giver den nye bydel i Guanzhou centrum mange lysende eksempler på, viste en aftentur til byens største åbne plads. Den er omgivet af skyskrabere, der nærmest konkurrerer om at tiltrække opmærksomhed, men alligevel ikke kan måle sig med byens vartegn – det 600 meter høje Canton Tower, der strækker sig mod den sorte nattehimmel i et betagende lysshow.

GILE 2025 satte en tyk streg under den kinesiske dominans inden for lysindustrien. Europæerne har med Johannes Möllers ord mere eller mindre opgivet at konkurrere, men i stedet er tilstede som besøgende. Og dem var der 211.173 af fra 151 lande.



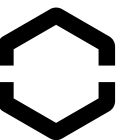
A sense for lighting control Øget komfort med avanceret lysstyring



Lysstyring handler om at forbedre komforten for brugerne og optimere energieffektiviteten. Niko P40 og M40 sensorserien med DALI-2 certificerede tilstedeværelsessensorer har indbygget fleksibilitet og gør det nemt at tilpasse til flere forskellige avancerede lysscenarier såsom dagslysstyring, multizone til smart board belysning, natfunktion, Tunable White forudindstilling, dynamisk døgnrytmelys og ekstern aktivering.



Udforsk Niko P40 og M40 sensorserien og lær mere om, hvad vi kan tilbyde dig.



WYGWAM

Luft-til-luft varmepumper – en konkurrencedygtig løsning

Gree er verdens største producent af split-anlæg med fokus på innovation og energieffektivitet. Skabt til moderne komfort – pålidelig drift året rundt.

Split-anlæg



Gree Amber

2 størrelser: 9K og 12K
Energiklasse: A+++



Gree Fairy

4 størrelser: 9K, 12K, 18K og 24K
Energiklasse: A++



Gree Console

3 størrelser: 9K, 12K og 18K
Energiklasse: A++



Køb online
på hjj.dk



* Kilde: Euromonitor International Limited; Consumer appliances 2025ed; retail volume sales in units, 2024 data.

Tjek www.gree-klima.dk

Hvor du kan blive en del afforhandlernetværket



Tlf.: +45 70 27 06 07 • info@hjj.dk • www.hjj.dk

Ballerup: Tempovej 18-22, DK-2750

Kolding: Niels Bohrs Vej 1, DK-6000

Aarhus: Johann Gutenbergs Vej 11-13, DK-8200



H. JESSEN JÜRGENSEN AIS

Aarhusiansk lys- virksomhed revitaliseret med kinesiske ejere

Der er lang – meget langt – mellem de europæiske virksomheder på verdens største lysmesse, GILE 2025 i Guangzhou i Kina, men aarhusianske SGM Lighting er en af de få undtagelser. Og det er der en særlig grund til.

Tekst: Lars Emtækær



Det aarhusianske firma SGM Lighting lyste op blandt 3.188 udstillere på verdens største lysmesse i Guangzhou, Kina. At firmaet var til stede på messen skyldes, at den i fjor blev opkøbt af det kinesiske selskab Golden Sea. Foto: SGM Lighting

Konkurrencen er benhård på markedet for lys og lysteknik. Og de europæiske virksomheder har det svært i konkurrencen med deres kinesiske virksomheder. Det skinner tydeligt i gennem på Guangzhou International Light Exhibition, der løb af stablen i Kinas tredje største by i juni.

Langt hovedparten af de 3.188 udstillere er enten kinesiske eller fra andre lande i regionen, men i hal xx finder vi alligevel et dansk islæt i form af den aarhusianske virksomhed SGM Lighting, der har specialiseret sig i scenelys og dynamisk facadebelysning.

Virksomheden blev startet i Italien for 50 år siden, men flyttede i 2004 til Danmark, hvor den i dag beskæftiger omkring 40 medarbejdere i Aarhus.

At SGM Lighting nu har en stand på den enor-

me messe i Guangzhou er der en god og forklaring på.

"Det skyldes, at SGM sidste år blev opkøbt af den kinesiske børsnoterede koncern, Golden Sea, og vi fik derfor en plads på deres stand," fortæller Leif Orkelbog-Andresen, der er Global Sales Director i SGM.

"Men vi er fortsat en dansk virksomhed med danske og udenlandske ansatte i Aarhus," fastslår han.

Og medarbejderne i Danmark bliver bevaret, skriver Golden Sea i pressemeddelelsen om opkøbet.

SGM Lighting står på to ben.

Det ene område, som SGM beskæftiger sig med er produktion og levering af entertainment-lighting til virksomheder, der lever af at leje lys

ud til festivaler, events, koncerter, tv-shows eller store firmafester.

Det andet ben er arkitektonisk belysning, hvor SGM sælger til installatører, der lever af at montere dynamisk, arkitektonisk belysning.

"Dem er der ikke så mange af, men vi kommer i kontakt med dem, fordi de skal lave strøm til installationen. Vi markedsfører os ikke som en virksomhed, der laver hvidt lys. Det kan vi også, men vi specialiserer os i lys, der skal skifte farve," siger Leif Orkelbog-Andresen, der blev ansat i stillingen som global salgsschef i SGM i december.

SGM har været en pioner inden for brugen af IP65 moving lights og har blandt meget andet leveret lys til Metallicas europæiske turné. Men også på området for arkitektonisk belysning har virksomheden leveret produkter til iøjnefaldende projekter verden over.

→ Således er Louis Vuittons hovedkvarter og Le Stade de France i Paris lyst op af lamper fra den aarhusianske virksomhed, ligesom The Three Sister Bridge i Pittsburgh, Pennsylvania og Singapore's berømte Sky Tree Lighting.

"Vores investering i SGM stemmer overens med Golden Seas fremtidige strategiske og langsigtede udviklingsplaner. Opkøbet af SGM supplerer vores nuværende forretning og vil bidrage til at berige og styrke det produktsortiment og den ekspertise, vi kan tilbyde vores kunder – både inden for arkitektonisk og scenisk belysning," lød det fra "Christopher Agius Ferrante, VP i Golden Sea i forbindelse med opkøbet i september i fjor.

Målet for SGM er at fortsætte produktudviklingen inden for de to specialområder, virksomheden beskæftiger sig med.

Markedet er enormt

Og de er meget forskellige.

I forhold til entertainment-segmentet bygger SGM lamper, der skal kunne holde til at blive transporteret i flightcases og sættes op og tages ned igen og igen og tåle vejr af alle typer.

"Det kræver produktudvikling – og det er noget, vi er rigtig gode til. På den arkitektoniske side er det lidt det samme. Lamperne skal kunne holde til at sidde på f.eks. Storebæltsbroen i ti år – og holde til det. Det er mest udendørs lys vi arbejder med – facadebelysning i forskellige farver," siger Leif Orkelbog-Andresen.

Markedet for SGM er globalt og vurderes af Orkelbog-Andresen til at ligge på omkring 500 mio. dollars årligt.

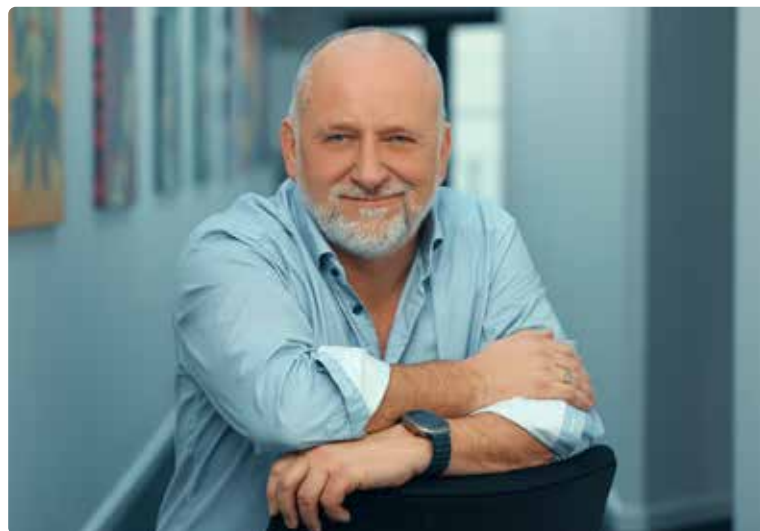
Nu er det hans opgave at opbygge en global salgsorganisation, der kan tage den størst mulige bid af den kage.

Leif Orkelbog-Andresen kom til SGM fra 16 år i Martin Professional, hvor han bl.a. har ledet betydningsfulde salgsinitiativer og opbygget et stærkt netværk inden for den arkitektoniske lysdesignbranche. Han er oprindelig uddannet fotograf inden for reklamebranchen, men har siden som supplement til sin praktiske erfaring fra lysbranchen taget en master i forretningsudvikling fra Copenhagen Business School, hvor hans speciale fokuserede på global ekspansion inden for arkitektonisk belysning – indsigt, som han nu skal omsætte til vækst i den nu kinesisk ejede aarhusianske lysvirksomhed.

Og konkurrenter er der mange af, bekræftede en rundtur på den enorme messe i Guangzhou.

Men den nye kinesiske ejer giver den aarhusianske virksomhed et solidt springbræt i branchen.

Golden Sea er ifølge Orkelbog-Andresen verdens største inden for professionel belysning i entertainment segmentet og beskæftiger i alt 1.800 medarbejdere.



Leif Orkelbog-Andresen, der er global salgschef i SGM Lighting vurderer, at det globale marked for virksomhedens produkter udgør 500 mio. dollar årligt. Foto: SGM Lighting



Portalen i Gellerup-planen i Aarhus badet i eventlys skabt af SGM Lighting. Foto: SGM Lighting/Allan Toft



Londons ikoniske Battersea Power Station, der nu er ombygget til et shoppingcenter er her prydet af eventbelysning fra SGM Lighting. Foto: SGM Lighting/Mark Allan

Walk in curious Walk out wiser

30. september - 2. oktober | HI Tech & Industry Scandinavia

Er du nysgerrig på industriens nyeste løsninger?

På HI-messen møder du +570 udstillere på tværs af 6 stærke sektorer: Automation & Robotter | Underleverandører | Fødevareteknologi | Maskiner, Værktøj, Produktions- og Sikkerhedsudstyr | Intern logistik | EOT – Electronics of Tomorrow – Udstillere, der udfordrer status quo og driver industrien frem.

Deltag i højaktuelle konferencer og events med førende eksperter, stil skarpe spørgsmål og få ny viden der kan styrke din virksomhed.

Mød op. Bliv inspireret. Gå klogere hjem.

Vi ses!

Hent din billet på hi-industri.dk

Klauke®

KLAUKE MICRO Multitalentet til elinstallation



KLIP



AFISOLERING



PRES



Kompatibel med 50-serien

Klauke Micro er et elektromekanisk værktøj der er fuldt kompatibelt med 50-serien af matricer. Langt de fleste kan også bruges i den mekaniske pressetang K507.



EK 50 ML
Elektromekanisk
presseværktøj til
isolerede forbindelser.



EK SD 50 ML
Elektromekanisk
afisolering fra 6-35 mm²



EK PV 50 ML
Elektromekanisk presseværktøj
til MC4-stik og andre
kompatible forbindelser

Pressebakker
til terminalrør.
AE5071 0.5 - 6 mm²

Pressebakker
til terminalrør.
AE5072 10 - 25 mm²

Pressebakker
til terminalrør.
AE5073 35 - 50 mm²

Pressebakker
til Twin terminalrør
ZAE5072 2x 6 - 2x 16 mm²
til dobbelte kabelender

Matricer til afisolering.
SD5006, SD5010, SD5016, SD5025, SD5035
6 - 35 mm²

Pressebakke
til isolerede forbindelser.
IS5071 0.5 - 6 mm²

Matrice
til klipning
S502

Matrice
til MC4-stik
2,5 - 6 mm²

SCAN KODEN OG SE HELE UDVALGET AF **KLAUKE MICRO!**



K 507 WF Mekanisk pressetang med udskiftlige matricer.

- **Pressetang med stor kapacitet (0.5-50 mm²)**
Med forskellige matricer kan K507 anvendes til de fleste isolerede og uisolerede forbindelser
- **Hurtigt skift af matricer uden brug af værktøj**
Udskift matricen på få sekunder og opbevar op til 3 forskellige matricer i værktøjshåndtaget.
- **Ensartet Pressekvalitet**
Indbygget skraldemekanisme og mekanisk justering sikrer pålidelige og præcise presseresultater hver gang.
- **Let og ergonomisk**
Kun 660 gram og 220 mm lang
– perfekt når pladsen er trang.



L-BOXX 230 B
Sortimobox med standardforbindelser
til elektriske installationer

hi Tech & Industry
Scandinavia
30. sep. - 2. okt. 2025

Besøg os på
BOOTH G-559
<https://www.hi-industri.dk/>



Modtag opdaterede oplysninger om produkter, tjenester og kampagner. Tilmeld dig vores nyhedsbrev:
KLAUKE.COM/NYHEDSBREV

Følg os!



Klauke.com

Emerson - Professional Tools (Klauke)
Key Account Manager, Scandinavia
Frank Bjerregaard
Drejergangen 3C, 2690 Karlslunde, Danmark
Mobil: +4541495173
frank.bjerregaard@emerson.com



Premium Preheat

– ventilationsanlæg med luft-luft varmepumpe

Premium Preheat anvendes i boliger, hvor der ønskes en kombination af ventilation og tilførsel af varme eller køling via indblæsningsluften.

Fordele

- Både komfortopvarmning og køling af tilluften.
- Indbygget forvarmeplade.
- Overholder kravene i BR18 lavenergiklasse.
- Kan leveres i enten højre- eller venstrevendt version.

Klik på QR-koden for at læse mere om Premium Preheat.



Daikin styrker sin position i Danmark: Klar til endnu et vækstår

Efter et år med flere strategiske investeringer, vækst og udvidet tilstedeværelse i Danmark, står Daikin klar til at skrue yderligere op for ambitionerne i 2025-26.

Tekst: Lars Emtekær | Foto: Daikin Danmark

Daikin Danmark er den nye dreng i klassen for indeklimaløsninger, når det gælder egen tilstedeværelse her i landet. Daikin Europas varmepumper og øvrige sortiment har været distribueret i Danmark siden 1985 af BKF Klima, der blev opkøbt af Daikin Europe i fjor.

Med opkøbet af BKF Klima, åbningen af et Experience Center og etableringen af et nyt Training Academy og eget lager har producenten af indeklimaløsninger for alvor taget et skridt ind på det danske marked.

"Vi har intensiveret dialogen med vores eksisterende samarbejdspartnere og installatører samt etableret en masse nye samarbejder. På forbrugerniveau er vores Experience Center i Brøndby, hvor slutbrugere kan se, høre og få råd og vejledning vedr. varmepumper blevet Best in Class i Europa – målt ud fra både antallet af besøg og conversion rate. Og fremfor alt har vi nået vores salgsmål – og har høje ambitioner for næste år," siger Robert Kagabo, administrerende direktør i Daikin Danmark.

Ifølge Daikin Danmark har det første regnskabsår 2024/25 være en "succes", men selskaber opgiver ikke regnskabstal for de enkelte lande.

Daikin Danmark etablerede sig i markedet for varmepumper i 2024, hvor salget efter højde-



Daikin Danmark åbnede lager i Danmark i fjor i samarbejde med logistik- og lagarselskabet Rhenus Logistics.

punktet under energikrisen var i bund, trukket ned af mere spiselige gaspriser, højere inflation og danskerne manglende lyst til store investeringer i en tid med krig i Europa og almindelig usikkerhed blandt forbrugerne. Salget ligger fortsat på et lavt niveau – om end der er set en svag stigning i første halvår, men Daikin Danmarks direktør tror på det danske marked.

Medarbejderantallet fordoblet

"Det danske marked for varmepumper har et stort potentiale på lang sigt, understøttet af Danmarks

mål for at udfase fossile brændstoffer og behovet for at erstatte over 460.000 gas- og oliefyre. Selvom vi i 2024 oplevede et markant fald i efterspørgslen, drevet af stabile gaspriser og politisk usikkerhed, er de grundlæggende forhold uændrede.

Vi tror på, at innovative forretningsmodeller som leasing og HaaS (Heating as a Service), bedre vidensdeling og kendskab til varmepumper hos forbrugerne samt et øget antal certificerede Daikin-installatører vil bidrage til at sætte gang i implementeringen," siger Robert Kagabo.





< "Det danske marked for varmepumper har et stort potentiale på lang sigt," siger Robert Kagabo, adm. direktør for Daikin Danmark.

Daikins Experience Center har været en succes hos forbrugere, mens et Training Academy for installatører har haft 50 pct. flere deltagere end først planlagt.

v

→ Siden opkøbet af BKF-Klima er antallet af medarbejdere vokset fra 11 til 21 ved udgangen af marts og selskabet har til hensigt at styrke teamet yderligere i år og i løbet af de næste fem år, oplyser direktøren.

I dette regnskabsår er blikket rettet mod Jylland, hvor Daikin ønsker at styrke sin tilstedeværelse og etablere nye installatørsamarbejder. Samtidig ønsker virksomheden at styrke sin position på markedet for både private og kommercielle varmepumper.

Målene holdes tæt til kroppen

"Vores nordiske kolleger er værdifulde partnere med omfattende erfaring inden for området. Selvom hvert land starter fra et forskelligt udgangspunkt i markedet for indeklimaløsninger, deler vi fælles mål og udfordringer. Ved at lære af hinandens best practices kan vi inspirere til innovation på tværs af grænser. I takt med at vores markeder fortsætter med at vokse, er der også et stærkt samfundsmæssigt fokus på at omstille sig væk fra fossile brændstoffer og over mod mere klimavenlige alternativer," siger Robert Kagabo.

Men hvor meget, Daikin Danmark skal vokse i forhold til markedsandele, ønsker han ikke at sætte præcise tal på.

"Selvom vi ikke offentliggør præcise mål for markedsandele, er vores ambition at blive en betydelig aktør i Danmarks overgang til mere klimavenlig opvarmning inden for de næste 5 år. Det betyder, at vi ikke kun ønsker at vinde markedsandele, men at gøre det ved at tilbyde innovative,



tilgængelige og mere bæredygtige løsninger—specielt for de segmenter, der ikke er tilstrækkeligt tilgodeset af de nuværende modeller," siger Robert Kagabo.

En af de største succeser i det forgangne regnskabsår har ifølge Kagabo været interessen for Daikins tekniske kurser og oplæringsforløb.

"Interessen for vores oplærings- og træningsforløb i Daikin Training Academy har overgået alle forventninger. Vi har måttet øge antallet af kurser og har indtil videre haft omkring 50 pct.

flere deltagere end først planlagt. Vi oplever en markant efterspørgsel på markedet efter teknisk viden, praktisk hands-on træning og sikkerhedsfokuseret oplæring blandt installatører," fortæller Robert Kagabo.

Han tilføjer, at Daikin løbende evaluerer, hvordan selskabet kan skalere og udvide træningskapaciteten regionalt.

"Vi ser frem til at dele flere detaljer i begyndelsen af september".

Spændende

nyheder fra REDAN

til fremtidens fjernvarmeløsninger



Nyt koncept skal gøre vandinstallationer smartere og mere bæredygtige

I takt med at kravene til både komfort, hygiejne og bæredygtighed i byggeri stiger, vokser også kravene til løsninger, der kombinerer funktion, design og effektivitet. Dem forsøger Geberit at imødekomme med et nyt koncept under navnet Mastering Water.

Tekst: Lars Emtekær | Foto: Geberit

Vandets rejse gennem bygningen optimeres i Geberits Mastering Water-koncept.

Geberit kan levere det hele – fra drikkevandsinstallation til afløb. Og det markedsfører selskabet nu under konceptet Mastering Water. Og for installatørerne betyder det – ifølge Geberit – hurtigere installation, lavere støj og nemmere vedligehold.

Og i en tid, hvor der er mangel på arbejdskraft, betyder installationstiden meget.

"Vores nye cisterner er lidt lettere at montere – og det er en trend i øjeblikket, at man arbejder på at gøre monteringen lettere – ikke mindst fordi, det er svært at skaffe arbejdskraft," fortæller Bent Knudsen, der er country manager for Geberit.

Geberit skiller sig med Mastering Water-konceptet ud ved – som de eneste – at kunne levere alle dele af vandsystemet i en bygning.

"Vi har hele bredden, og det er lidt specielt inden for vores branche. Det betyder, at vi bedre kan optimere, når vi har alle produkterne både foran og bag ved væggen," siger Bent Knudsen.

Men hvordan forsøger Geberit at overbevise kunderne om, at der er fordele forbundet med at købe alle dele af vandsystemet hos dem? Bent Knudsen peger på tre argumenter:

"Vi slår på effektiviteten – hvor hurtigt det er at montere tingene og på, at vores løsning sparer plads. Og så slår vi selvfølgelig også på bæredygtighed – både hvad angår vandforbruget, men også i hele produktionsprocessen," siger Bent Knudsen.

I forhold til pris, peger han på, at Geberits nye cisterne har bedre performance, end den gamle cisterne.

"Og den bliver ikke dyrere. I dag er det også nødvendigt at holde priserne i ro, hvis man vil klare sig i konkurrencen," fastslår direktøren.

Med hensyn til hurtigere montering peger Bent Knudsen på Geberits nye supply-system, Flow-Fit.

"Det er en af vores største succeser internationalt, men også i Danmark," siger han.

Bæredygtighed i højsædet

Kravene til bæredygtighed stiger og har fået et skærpet fokus i det nye bygningsreglement, der trådte i kraft den 1. juli i år. Nu er det ikke kun materialernes udledning, der skal sænkes, men også byggeprocessen skal nu medregnes.

Det har skabt travlhed hos mange producenter i forhold til at kunne levere den nødvendige dokumentation f.eks. i form af produktspecifikke EPD'er.



"Vi har hele bredden, og det er lidt specielt inden for vores branche. Det betyder, at vi bedre kan optimere, når vi har alle produkterne både foran og bag ved væggen," siger Bent Knudsen, der er country manager for Geberit.

Også hos Geberit, der er klar med produktspecifikke EPD'er på en lang række produkter, herunder de specifikke byggevarer, som indgår i de lovpålagte livscyklusberegninger (LCA).

Men den mest klimavenlige vej til bæredygtighed er genbrug, hvor det er muligt. Og her har Ifö, der er ejet af Geberit, udviklet en nye demonteringsmanual, som skal gøre det nemmere at nedtage og genbruge de Ifö håndvaske og toiletter, der står i tusindvis af danske hjem.

"Vi tager ansvar for at reducere affald og sikre, at vores produkter kan genbruges. Dette er et vigtigt skridt mod en mere cirkulær økonomi," siger Rasmus Dyhr, Head of Product Management hos Geberit, som markedsfører toiletter og håndvaske under Ifö mærket. Han fortsætter: "Ikke alene har vi instruktioner for demontering, men vi tilbyder også et komplet reservedelsprogram med garanti for levering af reservedelene i 10 år efter, at en model er udgået. På den måde sikrer vi adgang til reparation frem for unødigt affald."

Find os på EOT 2025 - HAL C - Stand 2638



Driftssikre strømforsyninger og installationsmateriel

Hos Dovitech | Powertechnic finder du et bredt udvalg af produkter, der gør hverdagen lettere i produktionen i mange industrier og tekniske installationer

MEAN WELL XDR-E, XDR & XTR - kompakte og effektive PSU til DIN-skinne

XDR-E: Budgetvenlig ultra slim DIN-skinne PSU, 75, 120, 150, 240, 480, 960W

XDR-serien: High-End, MODbus, Maritim, 200% Peak, 70, 120, 240, 480, 960W

XTR-serien: 3-faset PSU, egnet til krævende miljøer, 150-200% Peak, 240, 480, 960W

Alle er perfekte til industri, automation og byggeri

Høj virkningsgrad (>90 %), lav varmeudvikling, OVC III, 12, 24, 36, 48VDC



Udstyr til den daglige installation

Klemrækker og forbindelsesmuffer til DIN- eller bundplademontage. PowerNex ST kabinetter - Stålkapslinger, IP66/IK10, med bagplade. Aksialblæsere, transientbeskyttelse, terminaler og meget mere.



Dovitech



Power Technic

Din leverandør af strømforsyninger og installationsmateriel

Vi gør det nemt at vælge rigtigt første gang.

info@dovitech.dk | +45 70252650 | www.dovitech.dk



VIL DU VÆRE verdensmester?



Scan QR-koden og book din Daikin træning i dag



Daikins nyåbnede uddannelsescenter, Service Academy, tilbyder installatører træning og ekspertvejledning. Her kan du finpudse dine færdigheder inden for installation og service af Daikin-løsninger. Lad Daikin hjælpe dig med at blive verdensmester i at levere en kundeoplevelse i topklasse.

Du finder os her:
Ringager 2A, 2605 Brøndby

Om Daikin Experience Center & Service Academy

Daikin slår dørene op for sit første Daikin Experience Center og Service Academy i Danmark. Oplev produkter i verdensklasse på nært hold og bliv opdateret i topmoderne uddannelsesfaciliteter. Ring 70 26 56 66 for mere information.

Wavin styrker sig i Norden

Wavin har udnævnt Kian Vigsø som ny Nordic Sales Development Manager – en nyoprettet, tværgående rolle med fokus på salgsudvikling og vækst, særligt i samarbejdet med grossister og nationale salgschefer. Målet med den nyoprettede stilling er at styrke den nordiske tilstedeværelse og fremme en mere sammenhængende salgsindsats på tværs af markeder og forretningsområder, skriver Wavin i en pressemeddelelse. Rollen er en del af en strategisk

satsning og forankres i det nordiske lederteam under Henrik Falck, Nordic Country Director. Kian Vigsø kommer fra en stilling som indkøbschef i Wavin og har bred erfaring med både strategisk og operationelt arbejde – og et stærkt kendskab til virksomhedens interne processer. "Mit fokus bliver at støtte de nationale teams både før og under kundemøder og forhandlinger – og samtidig sikre, at vi arbejder målrettet mod en langsigtet og sund vækst," siger Kian Vigsø.



Ny topchef i Ahlsell Danmark

Ahlsell Danmark A/S har ansat Christian Herbert som ny administrerende direktør. Han afløser Claudio Christensen, der blot fik godt et år på posten. Christian Herbert indtræder som CEO for Ahlsell i Danmark, der omfatter selskaberne Ahlsell Danmark, VVS Trading samt Bacher og KJV, og som leverer vvs, stål, værktøj, arbejdstøj, køleteknik, tekniske artikler mv. til industrien, installationssektoren og byggebranchen.

Christian Herbert har siden 1. december i fjor været kommerciel direktør i selskabet med ansvar for salg, butikker, marketing og digital forretningsudvikling. Han afløser Claudio Christensen, der i januar 2022 blev ansat som adm. dir. for Sanistål og stod i maj samme år i spidsen for salget af virksomheden til Ahlsell. Den 1. april 2024 skiftede Sanistål officielt navn til Ahlsell Danmark fortsat med Claudio Christensen som adm. direktør.



Branchenyt

Desitek udvider i Odense

Som led i en strategisk vækstplan har Desitek valgt at udvide sine fysiske rammer og flytte hele salgsafdelingen til nye lokaler i Odense. Flytningen til Cortex Park vest i Odense berører 14 medarbejdere, mens administration, lager og serviceafdeling forbliver på den eksisterende adresse i Sønderød, som fortsat vil fungere som virksomhedens hovedsæde. "Vi har simpelthen vokset os for

store til én lokation. Det er en glædelig udfordring, og derfor har vi fundet en løsning, der både sikrer bedre arbejdsforhold og gør os mere fleksible i forhold til fremtidige behov," siger administrerende direktør Kim Hafjall. Desitek er et datterselskab af den tyske DEHN-koncern og leverer avancerede løsninger inden for lyn- og overspændingsbeskyttelse samt nødstrøm og sikkerhedsudstyr.

Brunata leverer rekord



Cleantech-virksomheden Brunata leverer omsætningsfremgang og det største driftsresultat nogensinde i virksomhedens 106-årige historie. Resultatet viser en omsætning på 366,7 millioner kroner, hvilket svarer til en stigning på knap 5 pct. sammenlignet med det for-

gangne år. Samtidig steg årets driftsresultat med 15 pct. til 84,5 millioner kroner. "Resultatet er yderst tilfredsstillende, og det overgår vores forventninger ved årets start. Baggrunden er, at vi har konsolideret vores kerneforretning som Danmarks foretrukne leverandør af forbrugsregnskaber, og samtidig har vi udviklet os fra at levere enkeltstående måleløsninger til at tilbyde fleksible, abonnementsbaserede services. Det skaber stor værdi for vores kunder, der opnår større gennemsigtighed, forudsigelige omkostninger og bedre digitale værktøjer til energistyring," siger CEO Jesper Holm Kristoffersen.



Salling Group skifter LED til LED

Signify og installationspartneren Bravida har vundet opgaven med at udskifte 73.000 LED-lyskilder i 83 Bilka og Føtex-varehuse landet over for at sikre en energibesparelse.

Salling Group var blandt de første virksomheder i Danmark til at udskifte konventionelle T8 lysstofrør med LED-rør i 2015. Men nu vil en opgradering til nye Philips T8 UE LED-rør, give en pæn reduktion i energiforbruget uden at gå på kompromis med lyskvaliteten.

"Vi ser ofte, at virksomheder, der var blandt de første til at skifte til LED, ikke er opmærksomme på, at der stadig kan være gode

besparelser at hente ved at opgradere til de nyeste LED-rør. Salling Group viser igen vejen ved at optimere yderligere og reducere energiforbruget med omkring 17 procent ved at opgradere til UE LED-rør," siger Kim Broch Ulsted, Key Account Manager hos Signify.

De nye rør passer i de eksisterende armaturer og installationsarbejdet udføres af Bravida, der også stod for installationen for 10 år siden. Arbejder, der gennemføres i åbningstiden, forventes at være færdigt inden julehandlen i år.

Brødrene Dahl åbner nyt kabellager



Brødrene Dahl opruster nu på elområdet med åbningen af et nyt og dedikeret kabellager i Randers. Investeringen markerer et skridt i virksomhedens strategi om at styrke sin position som leverandør til den professionelle el-branche – en rejse, der for alvor tog fart med opkøbet af el-grossisten Jens A i 2021.

Det nye lageranlæg, der er opført som en udvidelse af Brødrene Dahls centrale logistikcenter i Randers, er indrettet specifikt til håndtering af effekt- og styrekab-

ler. Her kan kabler håndteres både som metermål og hele tromler, og det giver ifølge virksomheden en betydelig kapacitetsforøgelse:

Det nye kabellager muliggør natdistribution i hele landet, skriver grossisten i en pressemeddelelse. El-installatører kan nu bestille kabler helt frem til kl. 18 og få dem leveret direkte til firmaadressen eller byggepladsen inden kl. 7 næste morgen. Derudover vil lageret forsyne de mange Brødrene Dahl-butikker, hvor el-sortimentet er tilgængeligt.

Caverion vinder ny kontrakt

Caverion har underskrevet en femårig aftale med Velux Gruppen om teknisk bygningsdrift for alle Velux-faciliteter i Danmark. Kontrakten er resultatbaseret og inkluderer teknisk bygningsdrift, projektledelse, fjernservices samt Caverion SmartView, en digital kundeplatform, skriver Caverion i en pressemeddelelse.

"Vi er stolte over at blive valgt af en anerkendt virksomhed som VELUX, hvor vi skal være en langsigtet partner indenfor teknisk facility management. Vi er overbe-

viste om, at vi med vores stærke tekniske kompetencer kombineret med vores lokale tilstedeværelse i Danmark er i stand til at støtte Velux i at nå de fastsatte mål. Vi ser meget frem til vores partnerskab," siger Carsten Sørensens, adm. direktør for Caverion Danmark.

Ud over at sikre forbedret driftsperformance vil Caverion gennem denne aftale støtte Velux i arbejdet med at nå sine bæredygtighedsmål.

Navnet forvirrede - nu ændres det



Norlys' fiberselskab hedder nu Sinal. Navneskiftet sker for at gøre det tydeligere, hvilke opgaver henholdsvis fibernetjejer og serviceudbydere løser for kunderne. To forskellige selskaber med samme navn skaber forvirring hos kunderne. Det var tilfældet for Norlys' fibernetselskab, der ejer nettet og sælger ydelser til forskellige serviceudbydere og Norlys' kundeselskab. Derfor hedder fibernetselskabet fra i dag Sinal.

"Vi skaber signal med vores fiberforbindelser, og med navnet Sinal får vi en tydeligere position over for forbrugere, virksomheder og serviceudbydere. Navnefællesskabet med Norlys har givet os en stor kendskabsfordel, men det har også skabt forvirring, at Norlys både ejer fibernettet og opererer på fibernettet med internet, tv og streaming, men som to forskellige selskaber," siger Carsten Bryder, der er administrerende direktør i Sinal.



Dræn med dokumentation - til dem der vil være helt i vater

✓ TGA-godkendt

✓ EPD-dokumenteret

ACO ShowerDrain forener dokumenteret kvalitet og gennemtænkt design. Et æstetisk afløb i rustfrit stål, der fås i flere farver og designs. Nem montage med kun to dele og med mulighed for placering fritliggende eller langs væg.

Et afløb der lever op til kravene. Og lidt til.



aco.dk



Koble køber op i Horsens

Elinstallationspartnerskabet Koble ApS har opkøbt Guldahl ApS i Horsens, der leverer løsninger inden for el, køl, ventilation, varmepumper og solceller.

Med opkøbet, der er det andet af fem annoncerede opkøb i regionen, består Koble nu af 16 virksomheder med omkring 500 ansatte og en samlet omsætning på ca. 600 mio. kr., oplyser selskabet i en pressemeddelelse.

Guldahl har mere end 35 års historie i installationsbranchen, siden 2005 under navnet Guldahl, og løfter opgaver indenfor det private, det offentlige og erhverv, herunder også hoved- og totalentreprise.

Guldahl ApS har hjemme i Horsens og har i dag 20 ansatte og servicerer private og erhvervs-kunder i Jylland og på Fyn.

N1 henter sikkerhedsprofil

Thomas Flarup, tidligere chef for Center for Cybersikkerhed og i dag kommerciel direktør i forsvars- og sikkerhedsvirksomheden Terma, indtræder i bestyrelsen i Elnetselskabet N1.

"Den geopolitiske situation stiller flere krav til vores modstanddygtighed, og derfor er det afgørende, at vi stiller det bedste hold på alle niveauer for at fastholde den høje stabilitet og sikkerhed, som kendetegner vores elnet.



Thomas har en lang erfaring fra det digitale område og et unikt kendskab til cybersikkerhed og er derfor en stærk tilføjelse til bestyrelsen," siger Anders Stouge, bestyrelsesformand i Elnetselskabet N1.

Før Thomas Flarup kom til Terma var han fra 2022 og frem til slutningen af 2024 chef for Center for Cybersikkerhed, og han har tidligere haft ledende stillinger i selskaber som blandt andet KMD og TDC.

N1's elnet udgør omkring 40 procent af Danmarks samlede areal og forsyner 800.000 husstande og virksomheder i Jylland med strøm. N1 forventer i år at investere omkring 1,8 mia. kr. i udbygning og fremtidssikring af elnettet – hvoraf en del af investeringen går til en øget fysisk og digital sikring af den kritiske infrastruktur, som elnettet udgør, skriver N1 i en pressemeddelelse.

CEO-skifte hos energihandler



Danmarks største energihandler, Danske Commodities, får ny topchef. Den nuværende CFO, Jakob Sørensen, tiltræder som CEO den 1. september 2025, når Helle Østergaard Kristiansen rykker videre til moderselskabet Equinor som Senior Vice President for Gas & Power.

Jakob Sørensen har været en del af virksomheden i 20 år og har indgående kendskab til strategi, økonomi og handel. Han kalder udnævnelsen en stor motivation: "Den nye energivirkelighed har gjort vores rolle som global energihandler vigtigere end nogen-

sinde før, og vores stærke samarbejde med Equinor giver Danske Commodities muligheden for at blive en verdensførende energihandelsvirksomhed."

Helle Østergaard Kristiansen tiltræder sin nye stilling i Equinor den 1. oktober og fortsætter som bestyrelsesleder i Danske Commodities.

Som SVP for Gas & Power i Equinor, et af verdens største energiselskaber, vil Helle Østergaard Kristiansen få ansvaret for al handel med el og gas på en global skala.



Ny direktør i Eltel

Installations- og servicevirksomheden Eltel har pr. 1. august ansat Yathukulan Kankesan, som ny administrerende direktør for Danmark og Tyskland. Han afløste Claus Metzsch Jensen, som valgte at forfølge nye muligheder uden for Eltel.

Yathukulan Kankesan har været en del af Eltel siden 2007 og har gennem årene haft flere ledende roller – blandt andet som CFO for Eltel Danmark og senest som direktør for koncernens Shared Services.

Eltel Networks har som installations- og servicevirksomhed specialiseret sig i etablering, drift og vedligeholdelse af kritisk infrastruktur inden for el- og kommunikationsnetværk.

Eltel, der i Danmark beskæftiger ca. 650 medarbejdere, servicerer bl.a. Banedanmark med installation og konfiguration af udstyr i forbindelse med digitaliseringen af selskabets signalprogram, mens Eltel hjælper TDC Net og flere fibernetselskaber med etablering af forbindelser til slutkunder.

Panasonic

AQUAREA



AQUAREA T-CAP M SERIE LUFT TIL VAND- VARMEPUMPER



65°C
Fremløbstemperatur op til 65 °C, selv ved -15 °C udendørstemperatur

-28°C
T-CAP drift ned til -28 °C

Stille drift
29 dB(A) ved 5 m



R290



Aquarea M Series, den seneste generation af Aquarea luft til vand varmepumper med R290. Aquarea T-CAP M-serien leverer en revolution inden for design, kompakte dimensioner, ydeevne, tilslutningsmuligheder og bæredygtighed. I overensstemmelse med vores vision om et kulstoffrit samfund og vores GREEN IMPACT-plan.

Med Aquarea T-CAP-teknologi og den nye kompressor med Injection-teknologi kan Panasonic varmepumper arbejde i udendørstemperaturer helt ned til -28 °C og opretholde kapaciteten uden backup-opvarmning ved -20 °C.

heating & cooling solutions



aircon.panasonic.eu

Er du Europas største MOTHERFUGA?

Gæt en FUGA® og vind en
VIP-oplevelse for 2 personer til EM i håndbold 2026



Scan og deltag

